

Quarterly Financial Information

[105000] Management commentary	2
[110000] General information about financial statements	20
[210000] Statement of financial position, current/non-current.....	22
[310000] Statement of comprehensive income, profit or loss, by function of expense	24
[410000] Statement of comprehensive income, OCI components presented net of tax.....	25
[520000] Statement of cash flows, indirect method	27
[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Current	29
[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Previous	32
[700000] Informative data about the Statement of financial position	35
[700002] Informative data about the Income statement.....	36
[700003] Informative data - Income statement for 12 months.....	37
[800001] Breakdown of credits	38
[800003] Annex - Monetary foreign currency position.....	40
[800005] Annex - Distribution of income by product.....	41
[800007] Annex - Financial derivate instruments.....	42
[800100] Notes - Subclassifications of assets, liabilities and equities	43
[800200] Notes - Analysis of income and expense.....	47
[800500] Notes - List of notes	48
[800600] Notes - List of accounting policies	54
[813000] Notes - Interim financial reporting	56

[105000] Management commentary

Management commentary [text block]

Aspectos destacados del tercer trimestre de 2020

- El volumen aumentó 26.0% a 6.6 millones de cajas de nueve litros;
- Las ventas netas incrementaron 48.3% a \$10,413 millones de pesos;
- La utilidad bruta aumentó 52.9% a \$5,756 millones de pesos. El margen bruto fue de 55.3%, un incremento de 1.7 puntos porcentuales año con año;
- La utilidad de operación aumentó 169.2% a \$3,063 millones de pesos. El margen de operación fue de 29.4%, una mejora de 13.2 puntos porcentuales año con año;
- La UAFIDA aumentó 150.1% a \$3,249 millones de pesos. El margen UAFIDA fue de 31.2%, una mejora de 12.7 puntos porcentuales año con año;
- La utilidad neta consolidada incrementó 186.4% a \$2,084 millones de pesos. El margen neto fue de 20.0%, una mejora de 9.6 puntos porcentuales año con año y;
- La utilidad por acción fue de \$0.58 pesos.

Todos los aumentos y disminuciones mencionados anteriormente se han determinado en comparación con el periodo correspondiente del año anterior.

Comentario de la administración

Durante el tercer trimestre de 2020, Becele continuó navegando de manera efectiva los desafíos relacionados con la pandemia de COVID-19. El fuerte desempeño continuo en EUA y Canadá generó un sólido crecimiento de volumen y ventas. Nuestro posicionamiento favorable y liderazgo en las categorías de alto crecimiento, Tequila y productos listos para beber (RTD), han posicionado favorablemente a la Compañía en el entorno actual. Adicionalmente, mientras persisten los desafíos de las ventas en los centros de consumo, vemos tendencias de mejora secuencial trimestre tras trimestre en México y en las regiones del Resto del Mundo (RoW).

Además, observamos una mejora año tras año del margen durante el tercer trimestre reflejando este desempeño en volumen y ventas en EUA y Canadá, así como mejora en la mezcla dentro de la región. Mientras los desafíos e incertidumbre continúan por delante en estos tiempos sin precedentes, confiamos en nuestra capacidad para premiumizar nuestro portafolio de marcas y mantener nuestra estrategia de crecimiento a largo plazo, impulsando la creación de valor para los accionistas.

Disclosure of nature of business [text block]

Beck's es una compañía de renombre mundial en la industria de bebidas alcohólicas y el mayor productor de tequila del mundo. Su extraordinario portafolio de más de 30 marcas de bebidas alcohólicas, algunas de ellas propiedad, algunas de ellas marcas de agencia distribuidas solo en México, se ha desarrollado a lo largo de los años para participar en categorías clave con un alto potencial de crecimiento, sirviendo a los mercados de bebidas alcohólicas más importantes del mundo y atendiendo preferencias y tendencias clave de los consumidores. La fortaleza del portafolio de Beck's se basa en el profundo legado de sus marcas icónicas desarrolladas internamente, como Jose Cuervo®, combinadas con adquisiciones complementarias como Three Olives®, Hangar 1®, Stranahan's®, Bushmills®, Pendleton® y Boodles®, así como un implacable enfoque en la innovación que durante los años ha creado marcas reconocidas como 1800®, Maestro Dobel®, Centenario®, Kraken®, Jose Cuervo® Margaritas y B:oot®, entre otras. Algunas de las marcas de Beck's se venden y distribuyen en más de 85 países.

Disclosure of management's objectives and its strategies for meeting those objectives [text block]

La Compañía tiene como objetivo el continuar incrementando su presencia global, generación de flujo y rentabilidad, concentrándose en las siguientes estrategias:

- Continuar liderando el desarrollo de la categoría de tequila.
- Construcción de marcas.
- Continuar invirtiendo en la innovación, desarrollo de productos y premiumización.
- Expansión y diversificación del negocio a través de iniciativas de crecimiento orgánico e inorgánico y expansión del route-to-market
- Continuar liderando el desarrollo de la categoría de tequila.
- Apoyándose en su liderazgo en la categoría de tequila, la Compañía apunta a continuar el desarrollo y expansión del consumo de tequila a nivel mundial. La Compañía está concentrada en continuar penetrando en mercados existentes en los que el consumo de tequila ofrece un potencial de crecimiento importante, tal como es el mercado de los Estados Unidos. Se estima que el mercado de bebidas alcohólicas destiladas en Estados Unidos es el más rentable del mundo, y el consumo de tequila continúa siendo bajo en comparación con otras categorías de bebidas alcohólicas destiladas.
- Las estrategias de marketing y distribución de la Compañía también están articuladas para dirigirse a otras geografías en las que las marcas Jose Cuervo tienen presencia, pero en las que el consumo de tequila permanece bajo, tal como es el caso de Europa y Asia Pacífico. Por ejemplo, con la Adquisición de Bushmills, la Compañía ha fortalecido su plataforma de distribución en el Reino Unido y la República de Irlanda y se encuentra actualmente implementando iniciativas para aumentar sus ventas de tequila en Europa.
- Adicionalmente, la Compañía también busca continuar liderando y desarrollando la tendencia de premiumización en el tequila a través del posicionamiento de marca en México y Estados Unidos. La Compañía creó la categoría de “cristalinos” (productos reposados/añejos y filtrados para dar una imagen cristalina) y sigue desarrollando los segmentos premium y ultra-premium en la categoría. Por

ejemplo, en México, en donde la categoría de tequila tiene altos niveles de penetración, la Compañía ha identificado y expandido un segmento de consumidores que se encontraba ávido de productos premium más refinados, que marcan tendencia. El enfoque en la tendencia de premiumización está bien representado, entre otros, por Maestro Tequilero/Dobel y 1800 Cristalino; ambos tequilas “cristalinos” lanzados en 2009 y 2015, respectivamente, dirigidos al segmento ultra premium, y que se enfocan en uno de los segmentos de mayor crecimiento dentro de la categoría del tequila.

Construcción de marcas.

- La Compañía promueve el desarrollo de sus marcas a través de estrategias de posicionamiento y marketing diferenciadas y definidas para cada producto, tratando de dar una esencia de marca diferente y evitar coincidencias de posicionamiento. La Compañía tiene la intención de priorizar y dar foco a marcas premium propias, ya que proporcionan una mayor rentabilidad y permiten el control directo del valor de las marcas. Uno de los objetivos primordiales de la Compañía consiste en asegurar que sus marcas sean sinónimo de calidad, innovación y estilo, para incrementar su valor y permanencia a lo largo del tiempo. La construcción de marcas implica mucho tiempo e inversiones importantes para ir posicionando marcas y ser adoptadas por nuestros consumidores mediante el despliegue de programas de marketing que ayuden a desarrollar la imagen y posicionamiento de cada una de las marcas. Con el objetivo de continuar expandiendo su portafolio de marcas en las categorías de bebidas alcohólicas destiladas más atractivas y segmentos premium, tal como el whiskey irlandés y el ron especiado (spiced rum), la Compañía planea continuar invirtiendo en posicionar Bushmills y Kraken para construir y desarrollar estas importantes marcas.
- La Compañía cree en la inversión sostenida a largo plazo como cimiento del valor de sus marcas, por ejemplo, a través de nuevos y mejores empaques e innovadoras campañas publicitarias, además de la innovación dentro de las marcas existentes con variantes premium que mejoran la percepción de sus marcas existentes. Actualmente, las estrategias de mercadotecnia y distribución de la Compañía se enfocan, entre otros aspectos, en mejorar la imagen de sus productos para que los mismos sean percibidos como marcas de alta calidad, una estrategia que se espera se traduzca en un incremento en sus volúmenes de ventas y le permita mejorar sus precios y generar valor. Históricamente, las inversiones sostenidas en mercadotecnia, promoción y distribución de la Compañía han incrementado en consonancia con sus ventas. La Compañía considera que puede aprovechar los beneficios derivados de su carácter de organización global para incrementar aún más la eficacia de su estrategia de mercadotecnia.
- Asimismo, la Compañía se enfoca en los cambios demográficos en los consumidores y diseña nuevas formas de acercamiento y generación de vínculos con las distintas generaciones, considerando sus características específicas. La Compañía participa de manera activa en las redes sociales y campañas digitales, buscando impactar las preferencias de las generaciones actuales y elevar la popularidad de sus marcas en este segmento.

Continuar invirtiendo en la innovación, desarrollo de productos y premiumización.

- La innovación es parte del ADN de la Compañía, la cual ha construido exitosamente su portafolio de productos a través de una combinación de crecimiento orgánico, incluyendo la mejora y extensión de marcas y productos tanto existentes como nuevos, y crecimiento inorgánico disciplinado, a través de adquisiciones complementarias y que generen valor.
- La Compañía considera que es de las compañías con mayor innovación en la industria, desde creación de categorías y marcas nuevas, extensiones de línea. Ejemplos de esta innovación son la creación de la categoría de margaritas listas para servir, en donde la Compañía utilizó la marca Jose Cuervo para introducir una mezcla sin alcohol llamada Jose Cuervo Margarita Mix, que es la marca más vendida de mezclador de margaritas a nivel mundial, y varios cocteles listos para servir (ready to drink), incluyendo Jose Cuervo Authentic Margaritas, Jose Cuervo Golden Margaritas y 1800 Ultimate Margaritas. Al mismo tiempo, la Compañía ha desarrollado y lanzado nuevas marcas a través de categorías y segmentos de precios, incluyendo Maestro Tequilero/Dobel, el ron Kraken, Mezcal Creyente y B:oot, entre otras. La Compañía ha desarrollado extensiones de líneas de productos tales como 1800 Cristalino y Bushmills Steamship. La trayectoria de crecimiento inorgánico de la Compañía se evidencia por adquisiciones, tales como la del whiskey irlandés Bushmills, que representó un paso importante para su diversificación en nuevas categorías de productos y regiones geográficas, el whiskey de Colorado Stranahan's, los vodkas Hangar 1 y Three Olives y la nueva adquisición Pendleton.
- La Compañía está enfocada en mantener e incrementar sus esfuerzos en la innovación de productos para expandir su oferta a segmentos de precio “super-premium”, “ultra-premium” y “prestige”. La Compañía es una compañía orientada al consumidor y está convencida de la importancia de desarrollar nuevos productos y extensiones de sus marcas existentes, manteniéndose como una compañía que marca tendencias y que entiende y anticipa las cambiantes preferencias y gustos de los consumidores. El reciente lanzamiento de Jose Cuervo Tradicional Cristalino constituye un ejemplo de una extensión de la marca a un precio casi 60% superior al de JC Tradicional reposado tratando de que los consumidores de esta marca puedan hacer un “Trade Up” a esta variante más actual y premium.
- La Compañía tiene vasta experiencia en el lanzamiento exitoso de productos al mercado y seguirá invirtiendo en el desarrollo de productos y en innovación, con la intención de hacer más efectiva su capacidad de respuesta ante los constantes cambios en las preferencias y necesidades de los consumidores. Durante 2018, la Compañía lanzó una variedad de nuevos productos, incluyendo nuevas marcas y ampliaciones de línea existentes que se enfocan en tendencias de los consumidores como el whiskey Proper No. Twelve, whiskey irlandés lanzado en colaboración con un deportista/celebridad. En el mercado americano se lanzó el whiskey Black Dirt. Asimismo, durante 2018, la Compañía también lanzó nuevas extensiones como lo es Centenario Leyenda, un tequila extra añejo premium.

Expansión y diversificación del negocio a través de iniciativas de crecimiento orgánico e inorgánico y expansión del route-to-market.

- Se han identificado mercados clave que puedan brindar a la Compañía sólidas oportunidades de crecimiento orgánico. La Compañía incrementa sus esfuerzos de distribución y mercadotecnia en mercados donde aún no tiene liderazgo. También se enfoca en abrir mercados que considera que ofrecen gran potencial para la penetración de sus productos.
- La Compañía pretende continuar expandiendo la oferta de sus marcas en segmentos existentes y en segmentos en los que hoy no participa activamente. Adicionalmente, la Compañía considera que su plataforma de distribución es altamente eficiente. La masa crítica y eficiencia de la Compañía le permite enriquecer y crecer constantemente su portafolio con productos y categorías de mayor valor y rentabilidad que, al mismo tiempo, le ayuda a optimizar su base de costos. Por lo tanto, la Compañía continuará explorando nuevas opciones para aprovechar su red de distribución.
- Mientras que la prioridad de la Compañía es el crecimiento orgánico de su portafolio, ésta se mantiene continuamente buscando innovaciones y evaluando oportunidades de negocio que cumplan con sus estrictos criterios. Esto, siempre manteniendo como principio la disciplina financiera y la creación de valor para sus accionistas. La Compañía considera que la industria de bebidas alcohólicas destiladas ofrece oportunidades de consolidación y expansión y se mantiene continuamente evaluando oportunidades que le permitan ampliar su oferta de producto y alcance geográfico en mercados que sean rentables y que resulten en mayor escala.
- La presencia en Europa expandida a través de la Adquisición de Bushmills le permite a la Compañía incrementar su enfoque en dicha región generando oportunidades para mejorar la estrategia route-to-market de la Compañía, penetrar en mayor medida en mercados existentes y entrar a nuevos mercados.

Disclosure of entity's most significant resources, risks and relationships [text block]

La existencia de condiciones o el acontecimiento de hechos desfavorables de orden económico, político o de negocios, o el surgimiento de otros riesgos en los países en los que opera la Compañía, podría afectar en forma adversa y significativa las ventas, rentabilidad y resultados de operación de la Compañía. La demanda de los productos de la Compañía puede verse afectada en forma adversa por los cambios en las preferencias y los gustos de los consumidores. La disminución de la aceptación social de los productos de la Compañía, la adopción de políticas gubernamentales en contra de las bebidas alcohólicas destiladas o la recepción de publicidad negativa podrían afectar en forma adversa y significativa las operaciones de la Compañía. La participación de mercado o los márgenes de la Compañía podrían disminuir debido al nivel de competencia. Las posibles responsabilidades y costos resultantes de litigios en contra de la industria de las bebidas alcohólicas destiladas podrían afectar en forma adversa las actividades de la Compañía. Las decisiones de las autoridades reguladoras y las reformas de las leyes y reglamentos de los países en los que la Compañía opera podrían limitar sus actividades o incrementar sus costos de operación o pasivos. Los aumentos en los

impuestos y las reformas fiscales podrían afectar en forma adversa la demanda de los productos de la Compañía. Las obligaciones de pago de impuestos sobre la venta de bebidas alcohólicas destiladas como resultado de actos fraudulentos de terceros podrían afectar las actividades de la Compañía. La Compañía podría verse en la imposibilidad de proteger sus derechos de propiedad industrial. La Denominación de Origen del tequila podría deteriorarse. La contaminación de los productos de la Compañía o el acontecimiento de otros sucesos que afecten la integridad de sus marcas o la lealtad de sus clientes podrían tener un efecto adverso en las ventas de dichas marcas. El incremento del costo de las materias primas o los energéticos podría afectar la rentabilidad de la Compañía. El trastorno de las operaciones de cualquiera de las instalaciones de producción o almacenes principales podría tener un efecto adverso en sus resultados de operación. La incapacidad de la Compañía para obtener sus principales materias primas a través de proveedores independientes podría afectar sus resultados financieros. Específicamente, la capacidad de la Compañía para producir cantidades suficientes de Agave Azul podría afectar sus resultados financieros. El acontecimiento de desastres naturales podría afectar en forma adversa las actividades de la Compañía. Los efectos físicos de los cambios climáticos y las consiguientes reformas de la regulación aplicable podrían tener un efecto negativo en las operaciones de la Compañía y su desempeño financiero. Si los pronósticos de la Compañía en cuanto a los niveles de demanda, producción u otros factores relacionados con sus inventarios resultan erróneos, dichos inventarios podrían resultar insuficientes o excesivos. Las actividades de la Compañía están sujetas a factores estacionales que podrían ocasionar volatilidad en sus resultados de operación de un trimestre a otro. La terminación de los derechos de distribución de las marcas de terceros que actualmente forman parte de la cartera de productos de la Compañía podría afectar en forma adversa sus actividades. La incapacidad para mantener buenas relaciones con los sindicatos a los que pertenecen los trabajadores de la Compañía podría tener un efecto adverso en su situación financiera. El incremento de los costos relacionados con el personal podría afectar en forma adversa los resultados de operación de la Compañía. La incapacidad de la Compañía para atraer y conservar personal calificado podría afectar en forma adversa sus operaciones. El monto estimado de las obligaciones de la Compañía por concepto de pensiones se basa en sunciones que podrían cambiar en el futuro. Es posible que la estrategia de la Compañía con respecto a la adquisición e integración de nuevas marcas no funcione, en cuyo caso los resultados de operación de la Compañía podrían verse afectados en forma adversa. La legislación en materia de competencia económica y el establecimiento de otras barreras para la integración de adquisiciones podría afectar las futuras oportunidades de la Compañía para crecer a través de fusiones, adquisiciones o coinversiones. Es posible que la Compañía no logre obtener los beneficios esperados de los programas de cambio instalados en sus sistemas, y la falla de estos podría trastornar sus operaciones. La Compañía celebra operaciones con personas relacionadas, las cuales pueden crear conflictos de interés y pueden resultar menos ventajosas para ésta. La incapacidad para prorrogar los contratos de distribución de la Compañía a su vencimiento, o los cambios significativos en los términos de dichos contratos, podrían afectar en forma adversa las actividades y desempeño financiero de la Compañía. La Compañía podría no llevar a cabo las oportunidades de crecimiento de negocio, beneficios de utilidades, ahorro en costos y otros beneficios que anticipa, incluyendo la exitosa integración de Proximo a la Compañía, o podría incurrir en costos no anticipados asociados con la Fusión con Proximo, por lo que sus resultados de operación, condición financiera y el precio de mercado de las Acciones podrían sufrir un efecto material adverso.

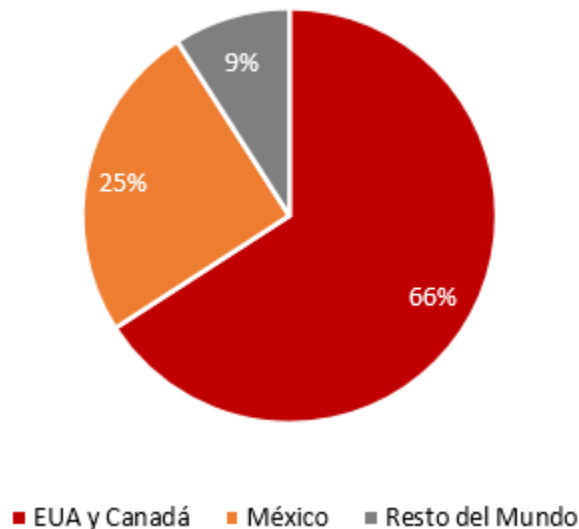
Disclosure of results of operations and prospects [text block]

Resultados del tercer trimestre de 2020

Volumen por región 3T20 (en miles de cajas de nueve litros)

Región	3T20	3T19	(Var.% Aca)
EUA y Canadá	4,358	2,882	51.2%
México	1,653	1,745	-5.3%
Resto del Mundo	602	623	-3.3%
Total	6,614	5,251	26.0%

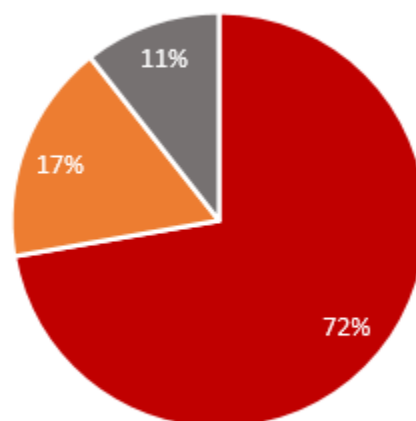
Distribución de volumen por región 3T20



Durante el tercer trimestre de 2020, el volumen total aumentó 26% hasta 6.6 millones de cajas de nueve litros. El aumento año con año reflejó un incremento de 51.2% en los Estados Unidos y Canadá, impulsado por fuertes tendencias de consumo y desplazamientos, y un fuerte desempeño continuo de la categoría de Tequila y de los productos listos para beber (RTD); un 5.3% de disminución en México debido a un entorno macroeconómico desafiante y por tendencias de consumo, mostrando una mejora secuencial trimestre tras trimestre principalmente como resultado de la reducción en las restricciones de ventas en varios canales de la región; y un 3.3% de disminución en la región del Resto del Mundo (RoW) derivado principalmente por el impacto de COVID-19 a través de dicha región.

Ventas netas por región 3T20 (en millones de pesos)

Región	3T20	3T19	(Var.% Aca)
EUA y Canadá	7,523	4,200	79.1%
México	1,782	1,854	-3.9%
Resto del Mundo	<u>1,108</u>	<u>970</u>	<u>14.2%</u>
Total	10,413	7,024	48.3%

Distribución de ventas por región 3T20

■ EUA y Canadá ■ México ■ Resto del Mundo

Las ventas netas del tercer trimestre de 2020 aumentaron 48.3% a \$10,413 millones de pesos. Las ventas netas de Estados Unidos y Canadá aumentaron 79.1%, reflejando principalmente la fortaleza de nuestras marcas más grandes dentro de la región liderando una aceleración en los desplazamientos y embarques, y la depreciación del peso mexicano frente al dólar estadounidense en una comparación año tras año. En el mismo período, las ventas netas en México disminuyeron 3.9%, explicado principalmente por caídas de volumen parcialmente compensadas por la mezcla y por los aumentos de precio año tras año en nuestro portafolio. Las ventas netas de la región de RoW aumentaron en 14.2% en comparación con el tercer trimestre de 2019 debido principalmente a una mejor mezcla de productos en la región de EMEA y refleja una mejora secuencial trimestre tras trimestre.

Volumen por categoría 3T20 (en miles de cajas de nueve litros)

Categoría	3T20	3T19	(Var.% Aca)
Jose Cuervo	2,252	1,753	28.4%
Otros Tequilas	1,128	889	26.8%

Otros Spirits	1,046	963	8.6%
Bebidas No-alcohólicas y otros	673	938	-28.3%
RTD	1,515	707	114.4%
Total	6,614	5,251	26.0%

Distribución de volumen por categoría 3T20

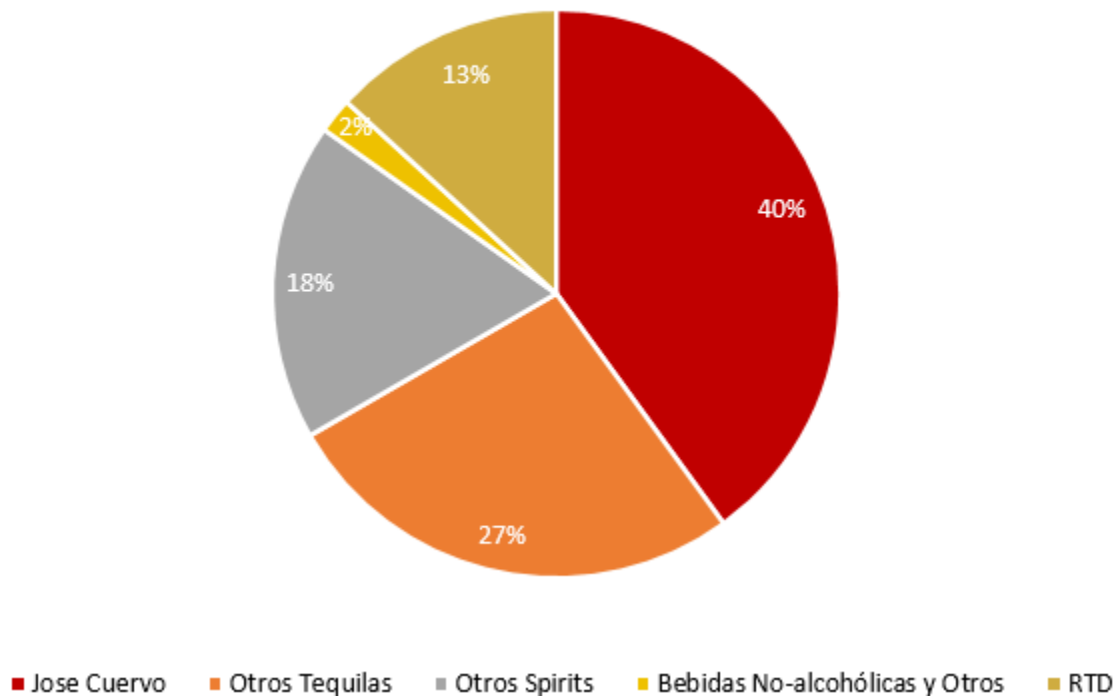


El volumen de Jose Cuervo aumentó 28.4% respecto al mismo periodo de 2019 y representó 34.1% del volumen total para el tercer trimestre de 2020. Las otras marcas de Tequila representaron el 17.1% del volumen total, con un incremento del volumen del 26.8% en comparación con el mismo periodo del año anterior. Las marcas correspondientes a Otros Spirits representaron el 15.8% del volumen total en el periodo y mostraron un incremento de 8.6% en volumen con respecto al tercer trimestre de 2019. El volumen de las Bebidas no alcohólicas y otros representó el 10.2% del volumen total y disminuyó un 28.3% en comparación con el mismo periodo del año anterior. El volumen de RTD representó el 22.9% del volumen total y creció un 114.4% en comparación con el mismo periodo del año anterior.

Ventas netas por categoría 3T20 (en millones de pesos)

Categoría	3T20	3T19	(Var.% Aca)
Jose Cuervo	4,141	2,556	62.0%
Otros Tequilas	2,768	1,879	47.3%
Otros Spirits	1,928	1,494	29.0%
Bebidas No-alcohólicas y otros	207	534	-61.2%
RTD	1,369	561	144.2%
Total	10,413	7,024	48.3%

Distribución de ventas por categoría 3T20



Las ventas netas de Jose Cuervo aumentaron un 62.0% en comparación con el mismo periodo de 2019 y representaron el 39.8% de las ventas netas totales del tercer trimestre de 2020. Las ventas netas de Otras marcas de Tequila aumentaron un 47.3% en comparación con el mismo periodo del año anterior y representaron el 26.6% de las ventas netas totales. Las marcas de Otros Spirits representaron el 18.5% de las ventas netas totales en el periodo y aumentaron 29% en comparación con el tercer trimestre del año pasado. Las ventas netas de Bebidas No-alcohólicas y otros representaron el 2.0% del total de las ventas netas y disminuyeron 61.2% en comparación con el mismo periodo del año anterior. Las ventas netas de RTD representaron el 13.1% de las ventas netas totales y aumentaron un 144.2% en comparación con el mismo periodo del año anterior.

La utilidad bruta durante el tercer trimestre de 2020 aumentó 52.9% respecto al mismo periodo de 2019 a \$5,756 millones de pesos. El margen bruto fue del 55.3% en el tercer trimestre de 2020, en comparación con el 53.6% del tercer trimestre de 2019, un aumento de 1.7 puntos porcentuales años tras año, reflejando una mezcla de regiones favorable. El costo de ventas para el mismo periodo aumentó 42.9%, beneficiándose principalmente de la depreciación del peso mexicano frente al dólar estadounidense año tras año.

Los gastos de publicidad, mercadotecnia y promoción (AMP) disminuyeron 4.2% a \$1,534 millones de pesos en comparación con el tercer trimestre de 2019. Esta disminución de los gastos de AMP refleja el ajuste de fase de las oportunidades de inversión en AMP a través de nuestras regiones debido a la restricción por COVID-19, retrasos en los medios de comunicación y oportunidades de patrocinio. Como porcentaje de las ventas netas totales, los gastos de AMP disminuyeron a 14.7% del 22.8% en el mismo periodo del año anterior.

Los gastos de distribución aumentaron 56.1% a \$379 millones de pesos en comparación con el tercer trimestre de 2019 explicados principalmente por un mayor volumen. Como porcentaje de las ventas netas

totales, los gastos de distribución aumentaron ligeramente a 3.6% del 3.5% en el mismo periodo del año anterior.

Los gastos de venta y administración (SG&A) aumentaron 12.2% a \$815 millones de pesos en comparación con el tercer trimestre de 2019. Como porcentaje de las ventas netas totales, el gasto de SG&A disminuyó a 7.8% del 10.4% en el mismo periodo del año anterior, impulsado por firme control de costos y respaldado por una aceleración en las ventas.

La utilidad de operación durante el tercer trimestre de 2020 incrementó 169.2% a \$3,063 millones de pesos en comparación con el mismo período del año anterior. El margen operativo aumentó a 29.4% en comparación con el 16.2% en el mismo período del año anterior, una mejora de 13.2 puntos porcentuales.

La UAFIDA en el tercer trimestre de 2020 aumentó 150.1% a \$3,249 millones de pesos en comparación con el tercer trimestre de 2019. El margen UAFIDA fue 31.2% en el tercer trimestre de 2020 en comparación con el 18.5% en el mismo periodo del año anterior, una mejora de 12.7 puntos porcentuales año tras año.

El resultado financiero neto representó una pérdida de \$247 millones de pesos durante el tercer trimestre de 2020 comparado con una pérdida de \$155 millones de pesos en el mismo periodo del año anterior. Esta pérdida fue derivada principalmente de la apreciación del peso mexicano frente al dólar estadounidense en comparación con el segundo trimestre de 2020. Como resultado de su exposición al riesgo de tipo de cambio entre el dólar estadounidense y el peso mexicano, a partir del 1 de enero de 2020, la Compañía ha designado su Bono de US\$500 millones de dólares como cobertura contra sus inversiones netas en sus operaciones en Estados Unidos. Derivado de esta adopción, todas las ganancias y pérdidas cambiarias asociadas con el Instrumento de deuda de largo plazo de la Compañía han sido reconocidas como una ganancia de \$257 millones de pesos en el rubro de Otros Resultados Integrales (que se reflejará en el Capital Contable de la compañía en el Estado de Situación Financiera Consolidado y en el Estado de Resultados Integral Consolidado) y no en el Estado de Resultados para los nueve meses finalizados el 30 de Septiembre de 2020 (ver IFRS 9; IFRIC 16: Divulgaciones de cobertura de inversiones netas).

La utilidad neta consolidada en el tercer trimestre de 2020 aumentó 186.4% a \$2,084 millones de pesos, en comparación con \$728 millones de pesos en el mismo periodo del año anterior. El margen neto fue del 20.0% en el tercer trimestre de 2020, comparado con el 10.4% del tercer trimestre de 2019, una mejora de 9.6 puntos porcentuales año tras año. La utilidad por acción fue de \$0.58 pesos en el tercer trimestre de 2020, en comparación con \$0.20 pesos en el mismo periodo del año anterior.

Financial position, liquidity and capital resources [text block]

Posición financiera y flujo de efectivo

Al 30 de septiembre de 2020, el efectivo y equivalentes de efectivo fue de \$7,779 millones de pesos y la deuda financiera total fue de \$11,309 millones de pesos. Durante los primeros nueve meses de 2020, la Compañía generó efectivo neto de actividades de operación por \$1,987 millones de pesos, y la Compañía utilizó \$4,120 millones de pesos en actividades de inversión netas. El efectivo utilizado en las actividades de financiamiento fue de \$1,016 millones de pesos para el periodo de nueve meses terminado en septiembre 30, 2020.

Retiro de miembro del Consejo y Junta General de Accionistas

La Compañía anuncia que, como parte de su plan personal, el señor Michael Verdon Cheek ha comunicado su decisión de retirarse como miembro del Consejo de Administración después de 16 años de servicio, efectivo a partir del 31 de diciembre de 2020.

Becle agradece al señor Cheek por sus servicios y la diligencia con la que cumplió sus funciones, así como sus múltiples aportaciones a la Compañía.

Asambleas de accionistas

La Compañía publicó el pasado 14 de octubre de 2020 dos convocatorias para la celebración de una asamblea general ordinaria y una asamblea general extraordinaria de accionistas, respectivamente, a ser celebradas el 3 de noviembre del año en curso y en las cuales se pretende someter a la aprobación de los accionistas lo siguiente:

1. Para la asamblea general ordinaria de accionistas: la designación del Licenciado Sergio Rodriguez Molleda como Secretario del Consejo de Administración de la Sociedad; y
2. Para la asamblea general extraordinaria de accionistas: La reforma del artículo décimo segundo para incluir ciertas excepciones aplicables a los accionistas de control en las adquisiciones que realicen a través de vehículos controlados por dichos accionistas o por parte de familiares directos de éstos, con el fin de dar cabida a su respectiva plantación sucesoria y patrimonial.

IFRS 9; IFRIC 16: Revelaciones de cobertura de inversión neta

Instrumentos financieros para cubrir inversiones netas de operaciones en el extranjero

A partir del 1 de enero de 2020, la Compañía designó un Bono por US\$500 millones (senior notes) como instrumento de cobertura para su inversión neta en Sunrise Spirits Holdings, Inc., la cual es una entidad sub-tenedora de las operaciones en los Estados Unidos con el objetivo de mitigar el riesgo de tipo de cambio que surge entre la moneda funcional de estas operaciones y la moneda funcional de la compañía tenedora que tiene dicha inversión.

La Compañía designó y documentó formalmente la relación de cobertura, estableciendo los objetivos, la estrategia de cobertura de riesgos, la identificación del instrumento de cobertura, el elemento cubierto, la naturaleza del riesgo a ser cubierto y la metodología de evaluación de efectividad. Dado que la relación de cobertura del tipo de cambio es clara, el método que la Compañía utilizó para evaluar la efectividad consistió en una prueba de efectividad cualitativa al comparar los términos críticos entre los instrumentos de cobertura y los elementos cubiertos.

Política contable

Cobertura de inversión neta en una operación extranjera

La Compañía aplica la contabilidad de cobertura al riesgo cambiario resultante de sus inversiones en operaciones en el extranjero debido a las variaciones en los tipos de cambio que surgen entre la moneda funcional de esa operación y la moneda funcional de la compañía tenedora, independientemente de si la inversión se mantiene directamente o a través de una sub-tenedora. La variación en los tipos de cambio se reconoce en Otro Resultado Integral como parte del efecto de conversión cuando se consolida el negocio en el extranjero.

Para este fin, la Compañía designa la deuda denominada en moneda extranjera como instrumentos de cobertura; por lo tanto, los efectos de tipo de cambio derivados de dicha deuda se reconocen en Otro Resultado Integral, en la línea de efectos de conversión, en la medida en que la cobertura sea efectiva. Cuando la cobertura no es efectiva, las diferencias en el tipo de cambio se reconocen como ganancias o pérdidas cambiarias dentro del estado de resultados.

Internal control [text block]

La Compañía toma con seriedad la aplicación de controles internos que aseguren la operación de la misma y el uso y resguardo adecuado de los recursos materiales, intangibles y monetarios de la Compañía. Se cuenta con políticas y procedimientos, una matriz de autorización, una carta de conflicto de intereses, un código de conducta y una línea ética administrada por un tercero externo.

La Compañía ha adoptado políticas de control interno y procedimientos diseñados para proporcionar claridad y facilidad en el flujo de información financiera para la preparación de sus Estados Financieros Consolidados. La Compañía considera que su eficiente estructura organizacional le proporciona las herramientas necesarias para aplicar de forma precisa y efectiva dichas políticas y procedimientos de control internos.

Las políticas de control interno y procedimientos de las subsidiarias de la Compañía son autorizados por la Dirección General y las Direcciones Funcionales encargadas de cumplir con los fines organizacionales y de negocio de cada una de ellas. Dichas políticas y procedimientos promueven el flujo de información claro y correcto para la elaboración de la información financiera de cada una de las subsidiarias en lo individual y de forma consolidada.

Los distintos procesos operacionales de la Compañía están sujetos a auditorías internas periódicas. El responsable de auditoría interna de la Compañía reportará periódicamente al comité de auditoría y prácticas societarias de la Compañía, lo que provee a la administración de una seguridad razonable de que sus operaciones están sujetas a, y en cumplimiento con, las reglas establecidas por la administración y que los estados financieros cumplen con las NIIF. Los asuntos menores detectados al nivel de las subsidiarias de la Compañía son discutidos y solucionados por los funcionarios correspondientes.

Disclosure of critical performance measures and indicators that management uses to evaluate entity's performance against stated objectives [text block]

UAFIDA

La UAFIDA es la medida utilizada en el análisis financiero de la Compañía que no se reconocen bajo IFRS, sino que se calculan a partir de los importes derivados de los Estados Financieros de la Compañía. Calculamos la UAFIDA como utilidad neta más la depreciación y amortización, el gasto por impuesto sobre la renta y el gasto por intereses, menos los ingresos por intereses, más utilidad o (pérdida) cambiaria.

La UAFIDA no es una medida de IFRS de liquidez o rendimiento, tampoco es la UAFIDA una medida financiera reconocida bajo la IFRS. Creemos que la UAFIDA es útil para facilitar comparaciones del desempeño operacional entre períodos en una base combinada, pero estas métricas pueden ser calculadas de manera diferente por otros emisores. La UAFIDA no debe interpretarse como alternativas a (i) el ingreso neto como un indicador del desempeño operacional de la Compañía o (ii) el flujo de efectivo de las actividades operacionales como una medida de la liquidez de la Compañía.

Estados de Resultados Consolidados

	(U.S. \$) ^(a)	Tres meses terminados en Septiembre 30, 2020		Tres meses terminados en Septiembre 30, 2019		Variación año con año	
		(Pesos)	% de Ventas netas	(Pesos)	% de Ventas netas	\$	%
(Cifras en millones, excepto montos por acción)							
Ventas netas	464	10,413		7,024		3,389	48.3
Costo de ventas	207	4,657	44.7	3,259	46.4	1,398	42.9
Utilidad bruta	256	5,756	55.3	3,764	53.6	1,992	52.9
Publicidad, mercadotecnia y promoción	68	1,534	14.7	1,602	22.8	(68)	(4.2)
Distribución	17	379	3.6	243	3.5	136	56.1
Venta y administración	36	815	7.8	727	10.4	88	12.2
Otros (ingresos) gastos, neto	(2)	(35)	-0.3	55	0.8	(90)	(162.8)
Utilidad de operación	136	3,063	29.4	1,138	16.2	1,925	169.2
Resultado integral de financiamiento	11	247	2.4	155	2.2	92	59.8
Utilidad antes de impuestos	125	2,816	27.0	983	14.0	1,833	186.4
Impuestos a la utilidad	33	732	7.0	256	3.6	476	186.4
Utilidad neta consolidada	93	2,084	20.0	728	10.4	1,356	186.4
Participación no controladora	0	1	0.0	(2)	0.0	NM	NM
Participación controladora	93	2,083	20.0	729	10.4	1,353	185.6
Depreciación y amortización	8	186		161			
UAFIDA	145	3,249	31.2	1,299	18.5	1,950	150.1

Utilidad por acción	0.03	0.58	0.20	0.38	185.2
----------------------------	-------------	-------------	-------------	-------------	--------------

Acciones (en millones) usadas en el cálculo de utilidad por acción	3,591	3,591	3,587
---	--------------	--------------	--------------

1) Dólares Americanos convertidos al tipo de cambio de 22.46 pesos mexicanos solamente para la conveniencia del lector.

Estados de Resultados Consolidados

	Nueve meses terminados en Septiembre 30, 2020			Nueve meses terminados en Septiembre 30, 2019		Variación año con año	
	(U.S. \$) ⁽¹⁾	(Pesos)	% de Ventas Netas	(Pesos)	% de Ventas Netas	\$	%
(Cifras en millones, excepto montos por acción)							
Ventas netas	1,082	24,307		19,270		5,037	26.1
Costo de ventas	501	11,245	46.3	8,917	46.3	2,329	26.1
Utilidad bruta	581	13,062	53.7	10,354	53.7	2,708	26.2
Publicidad, mercadotecnia y promoción	184	4,151	17.1	4,268	22.2	(117)	(2.8)
Distribución	38	854	3.5	697	3.6	157	22.6
Gasto de venta y administración	106	2,372	9.8	2,143	11.1	229	10.7
Otros (ingresos)	(3)	(67)	-0.3	(126)	-0.7	60	(47.3)
Utilidad de operación	256	5,752	23.7	3,372	17.5	2,380	70.6
Resultado integral de financiamiento, neto	1	32	0.1	279	1.5	(248)	(88.6)
Utilidad antes de impuestos	255	5,720	23.5	3,093	16.0	2,627	85.0
Total de impuestos a la utilidad	66	1,487	6.1	804	4.2	683	85.0
Utilidad neta consolidada	189	4,233	17.4	2,288	11.9	1,944	85.0
Participación no controladora	0	3	0.0	(2)	0.0	NM	NM
Utilidad neta de participación controladora	189	4,230	17.4	2,291	11.9	1,939	84.7
Depreciación y amortización	24	540		465			
UAFIDA	280	6,292	25.9	3,837	19.9	2,455	64.0
Utilidad por acción	0.05	1.18		0.64		0.54	84.7

Acciones (en millones) usadas en el cálculo de utilidad por acción	3,591	3,591	3,587
--	-------	-------	-------

Estados de Situación Financiera Consolidados

(Cifras en millones)	30 de Septiembre de 2020		31 de Diciembre de 2019
	(U.S. \$) ^(a)	(Pesos)	(Pesos)
Activos			
Efectivo y equivalentes de efectivo	346	7,779	9,628
Cuentas por cobrar	319	7,155	9,295
Partes relacionadas	6	130	103
Impuesto por recuperar	25	572	782
Otros impuestos y cuentas por cobrar	63	1,415	637
Inventarios	577	12,959	9,438
Activos disponibles para la venta	0	1	0
Activos biológicos	36	801	915
Pagos anticipados	62	1,392	851
Total de activo circulante	1,434	32,204	31,650
Inventarios	292	6,560	4,991
Activos biológicos	184	4,136	2,719
Inversiones en asociadas	79	1,770	267
Propiedades, planta y equipo - Neto	433	9,713	6,945
Intangibles	752	16,881	14,230
Crédito mercantil	325	7,296	6,253
Activos por arrendamiento	93	2,080	2,046
Impuesto sobre la renta diferido	69	1,553	1,314
Beneficios a los empleados - Neto	10	236	251
Otros activos	4	95	59
Total del activo no circulante	2,241	50,321	39,075
Total de activo	3,675	82,525	70,725
Pasivo			
Senior Notes corto plazo	7	160	46
Cuentas por pagar	151	3,394	2,183
Partes relacionadas	5	106	68
Pasivo por arrendamiento	24	533	446
Otras cuentas por pagar	167	3,760	3,945
Dividendos por pagar	25	563	0
Total del pasivo a corto plazo	379	8,517	6,687
Senior Notes largo plazo	496	11,149	9,345
Pasivo por arrendamiento	71	1,600	1,703
Reserva ambiental	6	142	118
Otros pasivos de largo plazo	13	295	191
Impuesto sobre la renta diferido	205	4,607	4,089

Total del pasivo a largo plazo	792	17,792	15,445
	1,17		
Total del pasivo	1	26,309	22,133
	2,50		
Capital contable atribuible a la participación controladora	0	56,141	48,520
Participación no controladora	3	75	73
	2,50		
Total de capital contable	3	56,216	48,592
	3,67		
Total del pasivo y capital contable	5	82,525	70,725

1)Dólares Americanos convertidos al tipo de cambio de 22.46 pesos mexicanos solamente para la conveniencia del lector.

Estados Consolidados de Flujos de Efectivo

(Cifras en millones)		Nueve Meses Terminados en Septiembre 30, 2020	Nueve Meses Terminados en Septiembre 30, 2019
	(U.S. \$) ⁽¹⁾	(Pesos)	(Pesos)
Actividades de operación:			
Utilidad antes de impuestos	255	5,720	3,093
Ajuste de partidas que no implican flujos de efectivo:			
Depreciación y amortización	24	540	465
Pérdida en venta de propiedades, planta y equipo	3	60	86
Partidas que no implican flujo	9	195	(186)
Ingresos por intereses	(6)	(124)	(150)
Fluctuación cambiaria no realizada	(43)	(966)	(23)
Gastos por intereses	14	319	404
Subtotal	256	5,744	3,689
(Aumento) disminución en:			
Cuentas por cobrar	115	2,589	3,145
Partes relacionadas	(9)	(193)	11
Otros impuestos y otras cuentas por cobrar	(27)	(610)	(715)
Inventarios	(142)	(3,183)	(4,298)
Activos biológicos	(60)	(1,340)	(591)
Pagos anticipados	(17)	(375)	(283)
Otros activos	7	167	8
Aumento (disminución) en:			
Cuentas por pagar	45	1,003	(233)
Otras cuentas por pagar	(26)	(574)	40
Beneficios a los empleados	1	32	8
Impuesto sobre la renta pagado o recuperable	(57)	(1,274)	(320)
Efectivo neto de actividades de operación	88	1,987	462
Actividades de inversión:			
Propiedades, planta y equipo	(116)	(2,597)	(1,254)
Intangibles	(1)	(31)	(120)
Inversión en asociadas	(72)	(1,616)	0
Adquisición de interes minoritario	0	0	(21)
Otros movimientos de capital	0	0	(40)
Ingresos por intereses	6	124	150
Venta de propiedades, planta y equipo.	0	0	9

Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de inversión	(183)	(4,120)	(1,275)
Actividades de financiamiento:			
Dividendos pagados	(24)	(544)	(1,962)
Recompra de acciones - Neta	5	115	115
Pago de principal e interes por arrendamiento	(13)	(302)	(315)
Pago de intereses	(13)	(285)	(181)
Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de financiamiento	(45)	(1,016)	(2,343)
Disminución neta de efectivo y equivalentes de efectivo	(140)	(3,149)	(3,156)
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del año:			
A principios de año	429	9,628	12,028
Efectivo procedente de adquisición	1	15	0
Fluctuación cambiaria en efectivo y equivalentes de efectivo	57	1,285	(154)
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	346	7,779	8,718

1)Dólares Americanos convertidos al tipo de cambio de 22.46 pesos mexicanos solamente para la conveniencia del lector.

[110000] General information about financial statements

Ticker:	CUERVO
Period covered by financial statements:	2020-01-01 al 2020-09-30
Date of end of reporting period:	2020-09-30
Name of reporting entity or other means of identification:	CUERVO
Description of presentation currency:	MXN
Level of rounding used in financial statements:	Miles de pesos
Consolidated:	Yes
Number of quarter:	3
Type of issuer:	ICS
Explanation of change in name of reporting entity or other means of identification from end of preceding reporting period:	
Description of nature of financial statements:	

Disclosure of general information about financial statements [text block]

Becle, S. A. B. de C. V. y sus subsidiarias, a las que nos referimos colectivamente como Becle, el Grupo o la Compañía, es una compañía de licores reconocida a nivel mundial y el mayor productor de tequila del mundo. La compañía fabrica, comercializa y vende licores reconocidos internacionalmente y bebidas alcohólicas y no alcohólicas listas para tomar. La marca de tequila insignia de Becle es Jose Cuervo Especial, pero la Compañía ha desarrollado otras marcas de tequila comercializadas internacionalmente, incluidas 1800 y Gran Centenario. Becle también distribuye varias categorías de bebidas alcohólicas además del tequila, incluyendo vodka, whiskey, ron y licores, y comercializa más de 30 marcas en México.

La Compañía opera en tres regiones: (i) Estados Unidos de América y Canadá, (ii) México (iii) y el resto del mundo (principalmente América Latina [LATAM], Europa, Medio Oriente y África [EMEA] y Asia Pacífico [APAC]), y sus productos se venden en más de 85 países.

Las actividades de la Compañía en cada región son las siguientes:

- En México, la Compañía opera la mayor plantación privada de Agave Azul para controlar el proceso agrícola con el objetivo de asegurar un suministro suficiente de Agave Azul. El Grupo actualmente posee y opera dos destilerías de tequila y una y una instalación de procesamiento y embotellado, todas ubicadas en el estado de Jalisco, que forman parte del territorio de la Denominación de Origen del Tequila.
- En los Estados Unidos de América y Canadá, la Compañía distribuye sus productos a través de sus subsidiarias, Proximo Spirits, Inc. y Proximo Spirits Canadá, Inc. El Grupo posee tres destilerías (en Colorado, Nueva York y California) y una planta embotelladora y centro de distribución en Indiana, Estados Unidos de América.
- En el resto del mundo, el Grupo distribuye a través de su subsidiaria, JC Master Distribution Limited, en la República de Irlanda. En Irlanda del Norte, The Old Bushmills Distillery Company Limited, se dedica a la destilación, maduración y el embotellado del whiskey irlandés Bushmills y otros whiskies irlandeses.

Becle está registrada en la Bolsa Mexicana de Valores y su domicilio se encuentra en Guillermo González Camarena 800, Santa Fe, Álvaro Obregón, Ciudad de México, 01210.

Follow-up of analysis [text block]

Institution	Analyst	E-mail	Phone
Actinver SA	Enrique Méndoza	emendoza@actinver.com.mx	+52 (55) 1103 1193
Banco Santander S.A.	Héctor Maya	hmmaya@santander.com.mx	+52-55 5269 2859
Bank of America Merrill Lynch	Fernando Olvera	folvera@baml.com	+52-55 5201 3473
Barclays	Benjamin M Theurer	benjamin.theurer@barclays.com	+52 (55) 5241 3322
BBVA	Pablo Abraham Peregrina	pablo.abraham@bbva.com	+52 55 5621 1390
Consumer Edge Research	Brett Cooper	bcooper@consumeredgeresearch.com	+1 (570) 877 2984
Credit Suisse	Marcella Recchia	marcella.recchia@credit-suisse.com	+55 (11) 3701 6312
GBM	Miguel Tortolero	matortolero@gbm.com.mx	+52 (55) 54807094
Invex	Giselle Mojica Plascencia	GMOJICA@invex.com	+52 (55) 5350 3333
J.P. Morgan	Andrea Teixeira	andrea.f.teixeira@jpmorgan.com	+1 (212) 622 6735
Morgan Stanley	Ricardo Alves	ricardo.alves@morganstanley.com	+52 (55) 11 3048 6238
Scotia Capital	Felipe Ucros	felipe.ucros@scotiabank.com	+1 (212) 225 5098
Vector Servicios Financieros	Marco Montanez Torres	mmontane@vector.com.mx	+52 (55) 5262 3706

[210000] Statement of financial position, current/non-current

Concept	Close Current Quarter 2020-09-30	Close Previous Exercise 2019-12-31
Statement of financial position [abstract]		
Assets [abstract]		
Current assets [abstract]		
Cash and cash equivalents	7,779,248,000	9,628,169,000
Trade and other current receivables	10,664,358,000	11,668,458,000
Current tax assets, current	0	0
Other current financial assets	0	0
Current inventories	12,958,952,000	9,438,092,000
Current biological assets	800,738,000	915,393,000
Other current non-financial assets	0	0
Total current assets other than non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	32,203,296,000	31,650,112,000
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	600,000	0
Total current assets	32,203,896,000	31,650,112,000
Non-current assets [abstract]		
Trade and other non-current receivables	0	0
Current tax assets, non-current	0	0
Non-current inventories	6,560,002,000	4,990,747,000
Non-current biological assets	4,136,464,000	2,719,349,000
Other non-current financial assets	0	0
Investments accounted for using equity method	0	0
Investments in subsidiaries, joint ventures and associates	1,770,198,000	267,131,000
Property, plant and equipment	9,713,336,000	6,944,677,000
Investment property	0	0
Right-of-use assets that do not meet definition of investment property	2,079,963,000	2,046,169,000
Goodwill	7,295,767,000	6,253,088,000
Intangible assets other than goodwill	16,881,099,000	14,229,951,000
Deferred tax assets	1,553,123,000	1,313,978,000
Other non-current non-financial assets	330,747,000	309,732,000
Total non-current assets	50,320,699,000	39,074,822,000
Total assets	82,524,595,000	70,724,934,000
Equity and liabilities [abstract]		
Liabilities [abstract]		
Current liabilities [abstract]		
Trade and other current payables	4,063,379,000	2,251,098,000
Current tax liabilities, current	0	0
Other current financial liabilities	160,242,000	46,131,000
Current lease liabilities	532,998,000	445,582,000
Other current non-financial liabilities	0	0
Current provisions [abstract]		
Current provisions for employee benefits	0	0
Other current provisions	3,760,250,000	3,944,604,000
Total current provisions	3,760,250,000	3,944,604,000
Total current liabilities other than liabilities included in disposal groups classified as held for sale	8,516,869,000	6,687,415,000
Liabilities included in disposal groups classified as held for sale	0	0
Total current liabilities	8,516,869,000	6,687,415,000
Non-current liabilities [abstract]		
Trade and other non-current payables	0	0
Current tax liabilities, non-current	0	0

Concept	Close Current Quarter 2020-09-30	Close Previous Exercise 2019-12-31
Other non-current financial liabilities	11,148,629,000	9,344,657,000
Non-current lease liabilities	1,599,535,000	1,702,822,000
Other non-current non-financial liabilities	0	0
Non-current provisions [abstract]		
Non-current provisions for employee benefits	0	0
Other non-current provisions	436,808,000	308,747,000
Total non-current provisions	436,808,000	308,747,000
Deferred tax liabilities	4,606,785,000	4,089,090,000
Total non-current liabilities	17,791,757,000	15,445,316,000
Total liabilities	26,308,626,000	22,132,731,000
Equity [abstract]		
Issued capital	11,425,034,000	11,514,467,000
Share premium	14,486,570,000	15,364,892,000
Treasury shares	0	0
Retained earnings	21,867,015,000	17,638,507,000
Other reserves	8,362,153,000	4,001,717,000
Total equity attributable to owners of parent	56,140,772,000	48,519,583,000
Non-controlling interests	75,197,000	72,620,000
Total equity	56,215,969,000	48,592,203,000
Total equity and liabilities	82,524,595,000	70,724,934,000

[310000] Statement of comprehensive income, profit or loss, by function of expense

Concept	Accumulated Current Year 2020-01-01 - 2020-09-30	Accumulated Previous Year 2019-01-01 - 2019-09-30	Quarter Current Year 2020-07-01 - 2020-09-30	Quarter Previous Year 2019-07-01 - 2019-09-30
Profit or loss [abstract]				
Profit (loss) [abstract]				
Revenue	24,307,113,000	19,270,368,000	10,413,164,000	7,023,784,000
Cost of sales	11,245,455,000	8,916,854,000	4,657,140,000	3,259,382,000
Gross profit	13,061,658,000	10,353,514,000	5,756,024,000	3,764,402,000
Distribution costs	1,004,185,000	897,393,000	328,622,000	272,933,000
Administrative expenses	1,367,438,000	1,245,431,000	486,728,000	454,044,000
Other income	66,581,000	144,117,000	34,662,000	(41,816,000)
Other expense	5,004,848,000	4,982,764,000	1,912,404,000	1,857,727,000
Profit (loss) from operating activities	5,751,768,000	3,372,043,000	3,062,932,000	1,137,882,000
Finance income	383,360,000	149,792,000	(105,371,000)	39,603,000
Finance costs	415,169,000	429,283,000	141,593,000	194,173,000
Share of profit (loss) of associates and joint ventures accounted for using equity method	0	0	0	0
Profit (loss) before tax	5,719,959,000	3,092,552,000	2,815,968,000	983,312,000
Tax income (expense)	1,487,189,000	804,064,000	732,152,000	255,661,000
Profit (loss) from continuing operations	4,232,770,000	2,288,488,000	2,083,816,000	727,651,000
Profit (loss) from discontinued operations	0	0	0	0
Profit (loss)	4,232,770,000	2,288,488,000	2,083,816,000	727,651,000
Profit (loss), attributable to [abstract]				
Profit (loss), attributable to owners of parent	4,230,193,000	2,290,766,000	2,082,778,000	729,312,000
Profit (loss), attributable to non-controlling interests	2,577,000	(2,278,000)	1,038,000	(1,661,000)
Earnings per share [text block]	1.18		0.58	
Earnings per share [abstract]				
Earnings per share [line items]				
Basic earnings per share [abstract]				
Basic earnings (loss) per share from continuing operations	1.18	0.64	0.58	0.2
Basic earnings (loss) per share from discontinued operations	0	0	0	0
Total basic earnings (loss) per share	1.18	0.64	0.58	0.2
Diluted earnings per share [abstract]				
Diluted earnings (loss) per share from continuing operations	1.18	0.64	0.58	0.2
Diluted earnings (loss) per share from discontinued operations	0	0	0	0
Total diluted earnings (loss) per share	1.18	0.64	0.58	0.2

[410000] Statement of comprehensive income, OCI components presented net of tax

Concept	Accumulated Current Year 2020-01-01 - 2020-09-30	Accumulated Previous Year 2019-01-01 - 2019-09-30	Quarter Current Year 2020-07-01 - 2020-09-30	Quarter Previous Year 2019-07-01 - 2019-09-30
Statement of comprehensive income [abstract]				
Profit (loss)	4,232,770,000	2,288,488,000	2,083,816,000	727,651,000
Other comprehensive income [abstract]				
Components of other comprehensive income that will not be reclassified to profit or loss, net of tax [abstract]				
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) from investments in equity instruments	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on revaluation	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on remeasurements of defined benefit plans	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on hedging instruments that hedge investments in equity instruments	0	0	0	0
Share of other comprehensive income of associates and joint ventures accounted for using equity method that will not be reclassified to profit or loss, net of tax	0	0	0	0
Total other comprehensive income that will not be reclassified to profit or loss, net of tax	0	0	0	0
Components of other comprehensive income that will be reclassified to profit or loss, net of tax [abstract]				
Exchange differences on translation [abstract]				
Gains (losses) on exchange differences on translation, net of tax	4,360,436,000	(695,436,000)	(329,770,000)	266,396,000
Reclassification adjustments on exchange differences on translation, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, exchange differences on translation	4,360,436,000	(695,436,000)	(329,770,000)	266,396,000
Available-for-sale financial assets [abstract]				
Gains (losses) on remeasuring available-for-sale financial assets, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on available-for-sale financial assets, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, available-for-sale financial assets	0	0	0	0
Cash flow hedges [abstract]				
Gains (losses) on cash flow hedges, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on cash flow hedges, net of tax	0	0	0	0
Amounts removed from equity and included in carrying amount of non-financial asset (liability) whose acquisition or incurrence was hedged highly probable forecast transaction, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, cash flow hedges	0	0	0	0
Hedges of net investment in foreign operations [abstract]				
Gains (losses) on hedges of net investments in foreign operations, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on hedges of net investments in foreign operations, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, hedges of net investments in foreign operations	0	0	0	0
Change in value of time value of options [abstract]				
Gains (losses) on change in value of time value of options, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on change in value of time value of options, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of time value of options	0	0	0	0
Change in value of forward elements of forward contracts [abstract]				
Gains (losses) on change in value of forward elements of forward contracts, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on change in value of forward elements of forward contracts, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of forward elements of forward contracts	0	0	0	0
Change in value of foreign currency basis spreads [abstract]				
Gains (losses) on change in value of foreign currency basis spreads, net of tax	0	0	0	0

Concept	Accumulated Current Year 2020-01-01 - 2020-09-30	Accumulated Previous Year 2019-01-01 - 2019-09-30	Quarter Current Year 2020-07-01 - 2020-09-30	Quarter Previous Year 2019-07-01 - 2019-09-30
Reclassification adjustments on change in value of foreign currency basis spreads, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of foreign currency basis spreads	0	0	0	0
Financial assets measured at fair value through other comprehensive income [abstract]				
Gains (losses) on financial assets measured at fair value through other comprehensive income, net of tax	0	0	0	0
Reclassification adjustments on financial assets measured at fair value through other comprehensive income, net of tax	0	0	0	0
Amounts removed from equity and adjusted against fair value of financial assets on reclassification out of fair value through other comprehensive income measurement category, net of tax	0	0	0	0
Other comprehensive income, net of tax, financial assets measured at fair value through other comprehensive income	0	0	0	0
Share of other comprehensive income of associates and joint ventures accounted for using equity method that will be reclassified to profit or loss, net of tax	0	0	0	0
Total other comprehensive income that will be reclassified to profit or loss, net of tax	4,360,436,000	(695,436,000)	(329,770,000)	266,396,000
Total other comprehensive income	4,360,436,000	(695,436,000)	(329,770,000)	266,396,000
Total comprehensive income	8,593,206,000	1,593,052,000	1,754,046,000	994,047,000
Comprehensive income attributable to [abstract]				
Comprehensive income, attributable to owners of parent	8,590,629,000	1,593,052,000	1,753,008,000	994,047,000
Comprehensive income, attributable to non-controlling interests	2,577,000	0	1,038,000	0

[520000] Statement of cash flows, indirect method

Concept	Accumulated Current Year 2020-01-01 - 2020-09-30	Accumulated Previous Year 2019-01-01 - 2019-09-30
Statement of cash flows [abstract]		
Cash flows from (used in) operating activities [abstract]		
Profit (loss)	4,232,770,000	2,288,488,000
Adjustments to reconcile profit (loss) [abstract]		
+ Discontinued operations	0	0
+ Adjustments for income tax expense	1,487,189,000	804,063,000
+ (-) Adjustments for finance costs	0	0
+ Adjustments for depreciation and amortisation expense	539,940,000	464,934,000
+ Adjustments for impairment loss (reversal of impairment loss) recognised in profit or loss	1,166,000	0
+ Adjustments for provisions	0	(542,829,000)
+ (-) Adjustments for unrealised foreign exchange losses (gains)	(966,246,000)	(22,840,000)
+ Adjustments for share-based payments	0	0
+ (-) Adjustments for fair value losses (gains)	0	0
- Adjustments for undistributed profits of associates	0	0
+ (-) Adjustments for losses (gains) on disposal of non-current assets	59,923,000	85,780,000
	0	0
+ (-) Adjustments for decrease (increase) in inventories	(4,523,163,000)	(4,888,948,000)
+ (-) Adjustments for decrease (increase) in trade accounts receivable	2,589,435,000	2,411,016,000
+ (-) Adjustments for decrease (increase) in other operating receivables	(1,011,182,000)	(288,258,000)
+ (-) Adjustments for increase (decrease) in trade accounts payable	1,003,262,000	(201,620,000)
+ (-) Adjustments for increase (decrease) in other operating payables	(541,696,000)	590,394,000
+ Other adjustments for non-cash items	45,874,000	(173,395,000)
+ Other adjustments for which cash effects are investing or financing cash flow	0	0
+ Straight-line rent adjustment	0	0
+ Amortization of lease fees	0	0
+ Setting property values	0	0
+ (-) Other adjustments to reconcile profit (loss)	54,633,000	(144,012,000)
+ (-) Total adjustments to reconcile profit (loss)	(1,260,865,000)	(1,905,715,000)
Net cash flows from (used in) operations	2,971,905,000	382,773,000
- Dividends paid	0	0
	0	0
- Interest paid	(319,028,000)	(404,338,000)
+ Interest received	(123,553,000)	(149,792,000)
+ (-) Income taxes refund (paid)	1,274,063,000	319,671,000
+ (-) Other inflows (outflows) of cash	93,551,000	0
Net cash flows from (used in) operating activities	1,986,868,000	317,648,000
Cash flows from (used in) investing activities [abstract]		
+ Cash flows from losing control of subsidiaries or other businesses	0	0
- Cash flows used in obtaining control of subsidiaries or other businesses	0	0
+ Other cash receipts from sales of equity or debt instruments of other entities	0	0
- Other cash payments to acquire equity or debt instruments of other entities	0	0
+ Other cash receipts from sales of interests in joint ventures	0	19,139,000
- Other cash payments to acquire interests in joint ventures	1,543,480,000	20,967,000
+ Proceeds from sales of property, plant and equipment	0	9,210,000
- Purchase of property, plant and equipment	2,596,890,000	1,253,581,000
+ Proceeds from sales of intangible assets	0	0
- Purchase of intangible assets	30,597,000	119,861,000
+ Proceeds from sales of other long-term assets	0	0
- Purchase of other long-term assets	0	0

Concept	Accumulated Current Year 2020-01-01 - 2020-09-30	Accumulated Previous Year 2019-01-01 - 2019-09-30
+ Proceeds from government grants	0	0
- Cash advances and loans made to other parties	0	0
+ Cash receipts from repayment of advances and loans made to other parties	0	0
- Cash payments for futures contracts, forward contracts, option contracts and swap contracts	0	0
+ Cash receipts from futures contracts, forward contracts, option contracts and swap contracts	0	0
+ Dividends received	0	0
- Interest paid	0	0
+ Interest received	123,553,000	149,792,000
	0	0
+ (-) Other inflows (outflows) of cash	(72,660,000)	(58,819,000)
Net cash flows from (used in) investing activities	(4,120,074,000)	(1,275,087,000)
Cash flows from (used in) financing activities [abstract]		
+ Proceeds from changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control	0	0
- Payments from changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control	0	0
+ Proceeds from issuing shares	0	0
+ Proceeds from issuing other equity instruments	0	0
- Payments to acquire or redeem entity's shares	(114,980,000)	(114,895,000)
- Payments of other equity instruments	0	0
+ Proceeds from borrowings	0	0
- Repayments of borrowings	0	0
- Payments of finance lease liabilities	0	0
- Payments of lease liabilities	302,258,000	314,620,000
+ Proceeds from government grants	0	0
- Dividends paid	543,535,000	1,962,221,000
- Interest paid	284,790,000	180,582,000
+ (-) Income taxes refund (paid)	0	0
+ (-) Other inflows (outflows) of cash	14,940,000	0
Net cash flows from (used in) financing activities	(1,000,663,000)	(2,342,528,000)
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents before effect of exchange rate changes	(3,133,869,000)	(3,299,967,000)
Effect of exchange rate changes on cash and cash equivalents [abstract]		
Effect of exchange rate changes on cash and cash equivalents	1,284,948,000	(10,155,000)
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	(1,848,921,000)	(3,310,122,000)
Cash and cash equivalents at beginning of period	9,628,169,000	12,027,931,000
Cash and cash equivalents at end of period	7,779,248,000	8,717,809,000

[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Current

Sheet 1 of 3	Components of equity [axis]								
	Issued capital [member]	Share premium [member]	Treasury shares [member]	Retained earnings [member]	Revaluation surplus [member]	Reserve of exchange differences on translation [member]	Reserve of cash flow hedges [member]	Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments [member]	Reserve of change in value of time value of options [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	11,514,467,000	15,364,892,000	0	17,638,507,000	0	3,950,279,000	0	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	4,230,193,000	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	6,693,936,000	0	(2,333,500,000)	0
Total comprehensive income	0	0	0	4,230,193,000	0	6,693,936,000	0	(2,333,500,000)	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	1,106,441,000	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	137,001,000	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	(89,433,000)	(878,322,000)	0	967,755,000	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	(89,433,000)	(878,322,000)	0	4,228,508,000	0	6,693,936,000	0	(2,333,500,000)	0
Equity at end of period	11,425,034,000	14,486,570,000	0	21,867,015,000	0	10,644,215,000	0	(2,333,500,000)	0

Sheet 2 of 3	Components of equity [axis]								
	Reserve of change in value of forward elements of forward contracts [member]	Reserve of change in value of foreign currency basis spreads [member]	Reserve of gains and losses on financial assets measured at fair value through other comprehensive income [member]	Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets [member]	Reserve of share-based payments [member]	Reserve of remeasurements of defined benefit plans [member]	Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale [member]	Reserve of gains and losses from investments in equity instruments [member]	Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	0	0	(46,513,000)	0	0	97,951,000	0	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Equity at end of period	0	0	(46,513,000)	0	0	97,951,000	0	0	0

Sheet 3 of 3	Components of equity [axis]							
	Reserve for catastrophe [member]	Reserve for equalisation [member]	Reserve of discretionary participation features [member]	Other comprehensive income [member]	Other reserves [member]	Equity attributable to owners of parent [member]	Non-controlling interests [member]	Equity [member]
Statement of changes in equity [line items]								
Equity at beginning of period	0	0	0	0	4,001,717,000	48,519,583,000	72,620,000	48,592,203,000
Changes in equity [abstract]								
Comprehensive income [abstract]								
Profit (loss)	0	0	0	0	0	4,230,193,000	2,577,000	4,232,770,000
Other comprehensive income	0	0	0	0	4,360,436,000	4,360,436,000	0	4,360,436,000
Total comprehensive income	0	0	0	0	4,360,436,000	8,590,629,000	2,577,000	8,593,206,000
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	1,106,441,000	0	1,106,441,000
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	137,001,000	0	137,001,000
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	4,360,436,000	7,621,189,000	2,577,000	7,623,766,000
Equity at end of period	0	0	0	0	8,362,153,000	56,140,772,000	75,197,000	56,215,969,000

[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Previous

Sheet 1 of 3	Components of equity [axis]								
	Issued capital [member]	Share premium [member]	Treasury shares [member]	Retained earnings [member]	Revaluation surplus [member]	Reserve of exchange differences on translation [member]	Reserve of cash flow hedges [member]	Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments [member]	Reserve of change in value of time value of options [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	11,622,553,000	16,426,406,000	0	14,587,615,000	0	4,974,051,000	0	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	2,290,766,000	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	(695,436,000)	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	2,290,766,000	0	(695,436,000)	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	1,962,221,000	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	56,076,000	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	(108,086,000)	(1,061,514,000)	0	1,169,600,000	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	(108,086,000)	(1,061,514,000)	0	1,554,221,000	0	(695,436,000)	0	0	0
Equity at end of period	11,514,467,000	15,364,892,000	0	16,141,836,000	0	4,278,615,000	0	0	0

Sheet 2 of 3	Components of equity [axis]								
	Reserve of change in value of forward elements of forward contracts [member]	Reserve of change in value of foreign currency basis spreads [member]	Reserve of gains and losses on financial assets measured at fair value through other comprehensive income [member]	Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets [member]	Reserve of share-based payments [member]	Reserve of remeasurements of defined benefit plans [member]	Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale [member]	Reserve of gains and losses from investments in equity instruments [member]	Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	0	0	0	0	0	194,397,000	0	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0		0	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0		0	0	0	0	0	0
Total comprehensive income	0	0		0	0	0	0	0	0
Issue of equity	0	0		0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0		0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0		0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0		0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0		0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0		0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0		0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0		0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0		0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0		0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0		0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0		0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0		0	0	0	0	0	0
Equity at end of period	0	0	0	0	0	194,397,000	0	0	0

Sheet 3 of 3	Components of equity [axis]							
	Reserve for catastrophe [member]	Reserve for equalisation [member]	Reserve of discretionary participation features [member]	Other comprehensive income [member]	Other reserves [member]	Equity attributable to owners of parent [member]	Non-controlling interests [member]	Equity [member]
Statement of changes in equity [line items]								
Equity at beginning of period	0	0	0	0	5,168,448,000	47,805,022,000	66,789,000	47,871,811,000
Changes in equity [abstract]								
Comprehensive income [abstract]								
Profit (loss)	0	0	0	0	0	2,290,766,000	(2,278,000)	2,288,488,000
Other comprehensive income	0	0	0	0	(695,436,000)	(695,436,000)	0	(695,436,000)
Total comprehensive income	0	0	0	0	(695,436,000)	1,595,330,000	(2,278,000)	1,593,052,000
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	1,962,221,000	0	1,962,221,000
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	56,076,000	0	56,076,000
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	(695,436,000)	(310,815,000)	(2,278,000)	(313,093,000)
Equity at end of period	0	0	0	0	4,473,012,000	47,494,207,000	64,511,000	47,558,718,000

[700000] Informative data about the Statement of financial position

Concept	Close Current Quarter 2020-09-30	Close Previous Exercise 2019-12-31
Informative data of the Statement of Financial Position [abstract]		
Capital stock (nominal)	11,283,642,000	11,373,075,000
Restatement of capital stock	141,392,000	141,392,000
Plan assets for pensions and seniority premiums	1,432,871,000	1,505,529,396.32
Number of executives	165	161
Number of employees	7,134	5,950
Number of workers	750	725
Outstanding shares	3,591,176,301	3,588,126,416
Repurchased shares	0	31,513,275
Restricted cash	0	0
Guaranteed debt of associated companies	0	0

[700002] Informative data about the Income statement

Concept	Accumulated Current Year 2020-01-01 - 2020-09-30	Accumulated Previous Year 2019-01-01 - 2019-09-30	Quarter Current Year 2020-07-01 - 2020-09-30	Quarter Previous Year 2019-07-01 - 2019-09-30
Informative data of the Income Statement [abstract]				
Operating depreciation and amortization	539,940,000	464,934,000	185,794,000	161,176,000

[700003] Informative data - Income statement for 12 months

Concept	Current Year 2019-10-01 - 2020-09-30	Previous Year 2018-10-01 - 2019-09-30
Informative data - Income Statement for 12 months [abstract]		
Revenue	34,741,526,000	29,538,636,000
Profit (loss) from operating activities	7,804,865,000	5,433,766,000
Profit (loss)	5,673,234,000	4,437,656,000
Profit (loss), attributable to owners of parent	5,662,548,000	4,341,947,000
Operating depreciation and amortization	760,431,000	627,223,000

[800001] Breakdown of credits

Institution [axis]	Foreign institution (yes/no)	Contract signing date	Expiration date	Interest rate	Denomination [axis]												
					Domestic currency [member]						Foreign currency [member]						
					Time interval [axis]												
					Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]	Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]	
Banks [abstract]																	
Foreign trade																	
Senior notes	SI	2015-05-13	2025-05-13		160,242,000						11,148,629,000						
TOTAL					160,242,000	0	0	0	0	0	11,148,629,000	0	0	0	0	0	0
Banks - secured																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Commercial banks																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other banks																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total banks																	
TOTAL					160,242,000	0	0	0	0	0	11,148,629,000	0	0	0	0	0	0
Stock market [abstract]																	
Listed on stock exchange - unsecured																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Listed on stock exchange - secured																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Private placements - unsecured																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Private placements - secured																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total listed on stock exchanges and private placements																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other current and non-current liabilities with cost [abstract]																	
Other current and non-current liabilities with cost																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total other current and non-current liabilities with cost																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Suppliers [abstract]																	
Suppliers																	
Servicios de publicidad, mercadotecnia y promoción	NO	2020-09-30	2020-09-30			29,971,000					344,271,000						
Servicios Administrativos	NO	2020-09-30	2020-09-30			33,486,000					69,555,000						
Otros Servicios	NO	2020-09-30	2020-09-30			1,123,066,000					487,358,000						
Insumos y otros materiales	NO	2020-09-30	2020-09-30			766,192,000					540,216,000						
TOTAL					0	1,952,715,000	0	0	0	0	1,441,400,000	0	0	0	0	0	0
Total suppliers																	
TOTAL					0	1,952,715,000	0	0	0	0	1,441,400,000	0	0	0	0	0	0
Other current and non-current liabilities [abstract]																	
Other current and non-current liabilities																	

Institution [axis]	Foreign institution (yes/no)	Contract signing date	Expiration date	Interest rate	Denomination [axis]											
					Domestic currency [member]					Foreign currency [member]						
					Time interval [axis]					Time interval [axis]						
					Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]	Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total other current and non-current liabilities																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total credits																
TOTAL					160,242,000	1,952,715,000	0	0	0	0	11,148,629,000	1,441,400,000	0	0	0	0

[800003] Annex - Monetary foreign currency position

	Currencies [axis]				Total pesos [member]
	Dollars [member]	Dollar equivalent in pesos [member]	Other currencies equivalent in dollars [member]	Other currencies equivalent in pesos [member]	
Foreign currency position [abstract]					
Monetary assets [abstract]					
Current monetary assets	153,921,000	3,456,646,000	314,000	7,045,000	3,463,691,000
Non-current monetary assets	0	0	0	0	0
Total monetary assets	153,921,000	3,456,646,000	314,000	7,045,000	3,463,691,000
Liabilities position [abstract]					
Current liabilities	23,199,000	520,995,000	504,000	11,317,000	532,312,000
Non-current liabilities	516,544,000	11,600,179,000	3,000	66,000	11,600,245,000
Total liabilities	539,743,000	12,121,174,000	507,000	11,383,000	12,132,557,000
Net monetary assets (liabilities)	(385,822,000)	(8,664,528,000)	(193,000)	(4,338,000)	(8,668,866,000)

[800005] Annex - Distribution of income by product

	Income type [axis]			
	National income [member]	Export income [member]	Income of subsidiaries abroad [member]	Total income [member]
México				
Nuevo producto	3,661,676,000	0	0	3,661,676,000
Estados Unidos				
Nuevo producto	0	18,136,136,000	0	18,136,136,000
Resto del Mundo				
Nuevo producto	0	0	2,509,301,000	2,509,301,000
TOTAL	3,661,676,000	18,136,136,000	2,509,301,000	24,307,113,000

[800007] Annex - Financial derivate instruments

Management discussion about the policy uses of financial derivate instruments, explaining if these policies are allowed just for coverage or for other uses like trading

[text block]

La Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

General description about valuation techniques, standing out the instruments valued at cost or fair value, just like methods and valuation techniques [text block]

La Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

Management discussion about intern and extern sources of liquidity that could be used for attending requirements related to financial derivate instruments [text block]

La Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

Quantitative information for disclosure [text block]

La Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

[800100] Notes - Subclassifications of assets, liabilities and equities

Concept	Close Current Quarter 2020-09-30	Close Previous Exercise 2019-12-31
Subclassifications of assets, liabilities and equities [abstract]		
Cash and cash equivalents [abstract]		
Cash [abstract]		
Cash on hand	0	0
Balances with banks	7,779,248,000	9,628,169,000
Total cash	7,779,248,000	9,628,169,000
Cash equivalents [abstract]		
Short-term deposits, classified as cash equivalents	0	0
Short-term investments, classified as cash equivalents	0	0
Other banking arrangements, classified as cash equivalents	0	0
Total cash equivalents	0	0
Other cash and cash equivalents	0	0
Total cash and cash equivalents	7,779,248,000	9,628,169,000
Trade and other current receivables [abstract]		
Current trade receivables	7,155,239,000	9,294,939,000
Current receivables due from related parties	129,631,000	103,294,000
Current prepayments [abstract]		
Current advances to suppliers	0	0
Current prepaid expenses	1,392,170,000	850,902,000
Total current prepayments	1,392,170,000	850,902,000
Current receivables from taxes other than income tax	1,415,029,000	637,217,000
Current value added tax receivables	0	0
Current receivables from sale of properties	0	0
Current receivables from rental of properties	0	0
Other current receivables	572,289,000	782,106,000
Total trade and other current receivables	10,664,358,000	11,668,458,000
Classes of current inventories [abstract]		
Current raw materials and current production supplies [abstract]		
Current raw materials	180,369,000	173,332,000
Current production supplies	7,470,482,000	5,035,458,000
Total current raw materials and current production supplies	7,650,851,000	5,208,790,000
Current merchandise	0	0
Current work in progress	0	0
Current finished goods	5,253,948,000	4,181,992,000
Current spare parts	54,153,000	47,310,000
Property intended for sale in ordinary course of business	0	0
Other current inventories	0	0
Total current inventories	12,958,952,000	9,438,092,000
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners [abstract]		
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale	600,000	0
Non-current assets or disposal groups classified as held for distribution to owners	0	0
Total non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	600,000	0
Trade and other non-current receivables [abstract]		
Non-current trade receivables	0	0
Non-current receivables due from related parties	0	0
Non-current prepayments	0	0
Non-current lease prepayments	0	0
Non-current receivables from taxes other than income tax	0	0
Non-current value added tax receivables	0	0

Concept	Close Current Quarter 2020-09-30	Close Previous Exercise 2019-12-31
Non-current receivables from sale of properties	0	0
Non-current receivables from rental of properties	0	0
Revenue for billing	0	0
Other non-current receivables	0	0
Total trade and other non-current receivables	0	0
Investments in subsidiaries, joint ventures and associates [abstract]		
Investments in subsidiaries	0	0
Investments in joint ventures	0	0
Investments in associates	1,770,198,000	267,131,000
Total investments in subsidiaries, joint ventures and associates	1,770,198,000	267,131,000
Property, plant and equipment [abstract]		
Land and buildings [abstract]		
Land	998,069,000	647,344,000
Buildings	1,210,360,000	1,052,226,000
Total land and buildings	2,208,429,000	1,699,570,000
Machinery	2,133,514,000	1,971,657,000
Vehicles [abstract]		
Ships	0	0
Aircraft	0	0
Motor vehicles	175,501,000	161,116,000
Total vehicles	175,501,000	161,116,000
Fixtures and fittings	0	0
Office equipment	34,858,000	36,227,000
Tangible exploration and evaluation assets	0	0
Mining assets	0	0
Oil and gas assets	0	0
Construction in progress	3,517,178,000	1,670,295,000
Construction prepayments	0	0
Other property, plant and equipment	1,643,856,000	1,405,812,000
Total property, plant and equipment	9,713,336,000	6,944,677,000
Investment property [abstract]		
Investment property completed	0	0
Investment property under construction or development	0	0
Investment property prepayments	0	0
Total investment property	0	0
Intangible assets and goodwill [abstract]		
Intangible assets other than goodwill [abstract]		
Brand names	16,686,610,000	14,003,843,000
Intangible exploration and evaluation assets	0	0
Mastheads and publishing titles	0	0
Computer software	194,489,000	226,108,000
Licences and franchises	0	0
Copyrights, patents and other industrial property rights, service and operating rights	0	0
Recipes, formulae, models, designs and prototypes	0	0
Intangible assets under development	0	0
Other intangible assets	0	0
Total intangible assets other than goodwill	16,881,099,000	14,229,951,000
Goodwill	7,295,767,000	6,253,088,000
Total intangible assets and goodwill	24,176,866,000	20,483,039,000
Trade and other current payables [abstract]		
Current trade payables	3,394,115,000	2,182,716,000
Current payables to related parties	106,358,000	68,382,000
Accruals and deferred income classified as current [abstract]		

Concept	Close Current Quarter 2020-09-30	Close Previous Exercise 2019-12-31
Deferred income classified as current	0	0
Rent deferred income classified as current	0	0
Accruals classified as current	0	0
Short-term employee benefits accruals	0	0
Total accruals and deferred income classified as current	0	0
Current payables on social security and taxes other than income tax	0	0
Current value added tax payables	0	0
Current retention payables	0	0
Other current payables	562,906,000	0
Total trade and other current payables	4,063,379,000	2,251,098,000
Other current financial liabilities [abstract]		
Bank loans current	160,242,000	46,131,000
Stock market loans current	0	0
Other current liabilities at cost	0	0
Other current liabilities no cost	0	0
Other current financial liabilities	0	0
Total Other current financial liabilities	160,242,000	46,131,000
Trade and other non-current payables [abstract]		
Non-current trade payables	0	0
Non-current payables to related parties	0	0
Accruals and deferred income classified as non-current [abstract]		
Deferred income classified as non-current	0	0
Rent deferred income classified as non-current	0	0
Accruals classified as non-current	0	0
Total accruals and deferred income classified as non-current	0	0
Non-current payables on social security and taxes other than income tax	0	0
Non-current value added tax payables	0	0
Non-current retention payables	0	0
Other non-current payables	0	0
Total trade and other non-current payables	0	0
Other non-current financial liabilities [abstract]		
Bank loans non-current	11,148,629,000	9,344,657,000
Stock market loans non-current	0	0
Other non-current liabilities at cost	0	0
Other non-current liabilities no cost	0	0
Other non-current financial liabilities	0	0
Total Other non-current financial liabilities	11,148,629,000	9,344,657,000
Other provisions [abstract]		
Other non-current provisions	436,808,000	308,747,000
Other current provisions	3,760,250,000	3,944,604,000
Total other provisions	4,197,058,000	4,253,351,000
Other reserves [abstract]		
Revaluation surplus	0	0
Reserve of exchange differences on translation	8,310,715,000	3,950,279,000
Reserve of cash flow hedges	0	0
Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments	0	0
Reserve of change in value of time value of options	0	0
Reserve of change in value of forward elements of forward contracts	0	0
Reserve of change in value of foreign currency basis spreads	0	0
Reserve of gains and losses on financial assets measured at fair value through other comprehensive income	(46,513,000)	(46,513,000)
Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets	0	0
Reserve of share-based payments	0	0
Reserve of remeasurements of defined benefit plans	97,951,000	97,951,000

Concept	Close Current Quarter 2020-09-30	Close Previous Exercise 2019-12-31
Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale	0	0
Reserve of gains and losses from investments in equity instruments	0	0
Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability	0	0
Reserve for catastrophe	0	0
Reserve for equalisation	0	0
Reserve of discretionary participation features	0	0
Reserve of equity component of convertible instruments	0	0
Capital redemption reserve	0	0
Merger reserve	0	0
Statutory reserve	0	0
Other comprehensive income	0	0
Total other reserves	8,362,153,000	4,001,717,000
Net assets (liabilities) [abstract]		
Assets	82,524,595,000	70,724,934,000
Liabilities	26,308,626,000	22,132,731,000
Net assets (liabilities)	56,215,969,000	48,592,203,000
Net current assets (liabilities) [abstract]		
Current assets	32,203,896,000	31,650,112,000
Current liabilities	8,516,869,000	6,687,415,000
Net current assets (liabilities)	23,687,027,000	24,962,697,000

[800200] Notes - Analysis of income and expense

Concept	Accumulated Current Year 2020-01-01 - 2020-09-30	Accumulated Previous Year 2019-01-01 - 2019-09-30	Quarter Current Year 2020-07-01 - 2020-09-30	Quarter Previous Year 2019-07-01 - 2019-09-30
Analysis of income and expense [abstract]				
Revenue [abstract]				
Revenue from rendering of services	0	0	0	0
Revenue from sale of goods	24,307,113,000	19,270,368,000	10,413,164,000	7,023,784,000
Interest income	0	0	0	0
Royalty income	0	0	0	0
Dividend income	0	0	0	0
Rental income	0	0	0	0
Revenue from construction contracts	0	0	0	0
Other revenue	0	0	0	0
Total revenue	24,307,113,000	19,270,368,000	10,413,164,000	7,023,784,000
Finance income [abstract]				
Interest income	123,553,000	149,792,000	26,952,000	39,603,000
Net gain on foreign exchange	259,807,000	0	(132,323,000)	0
Gains on change in fair value of derivatives	0	0	0	0
Gain on change in fair value of financial instruments	0	0	0	0
Other finance income	0	0	0	0
Total finance income	383,360,000	149,792,000	(105,371,000)	39,603,000
Finance costs [abstract]				
Interest expense	415,169,000	393,324,000	141,593,000	124,069,000
Net loss on foreign exchange	0	35,959,000	0	70,104,000
Losses on change in fair value of derivatives	0	0	0	0
Loss on change in fair value of financial instruments	0	0	0	0
Other finance cost	0	0	0	0
Total finance costs	415,169,000	429,283,000	141,593,000	194,173,000
Tax income (expense)				
Current tax	1,487,189,000	275,025,000	732,152,000	(99,252,000)
Deferred tax	0	529,039,000	0	354,913,000
Total tax income (expense)	1,487,189,000	804,064,000	732,152,000	255,661,000

[800500] Notes - List of notes

Disclosure of notes and other explanatory information [text block]

Estos estados financieros consolidados se prepararon de conformidad con la NIC 34 Información Financiera Intermedia ("NIC 34"), emitida por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés).

Disclosure of associates [text block]

Virginia Black, LLC

Al 30 de septiembre de 2020 y al 31 de diciembre de 2019, el Grupo mantiene una inversión del capital social de Virginia Black, LLC, la cual asciende a \$43,792 y \$36,748, respectivamente.

Eire Born Spirits, LLC

Al 30 de septiembre de 2020 y al 31 de diciembre de 2019, el Grupo mantiene una inversión del capital social de EBS, la cual asciende a \$1,721,354 y de \$226,142, respectivamente.

Otras inversiones

Al 30 de septiembre de 2020 y al 31 de diciembre de 2019 el Grupo mantiene otras inversiones menores por \$5,053 y \$4,241, respectivamente.

Disclosure of basis of preparation of financial statements [text block]

Los estados financieros consolidados adjuntos se han preparado de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y sus Interpretaciones (IFRIC) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB). De acuerdo con los cambios a las Reglas para Empresas Públicas que cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores, emitidas por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores el 27 de enero de 2009, la Compañía debe preparar sus estados financieros utilizando las NIIF como marco regulatorio para propósitos contables.

Los estados financieros consolidados se han preparado sobre la base del costo histórico, excepto por (1) los activos netos de beneficios definidos que se miden al valor razonable; (2) Inversiones que anteriormente habían sido reconocidas como Asociadas, y que ahora se reconocen a su valor razonable a través de otros resultados integrales (OCI); (3) instrumentos financieros medidos a valor razonable con cambios en resultados; y (4) activos biológicos medidos a valor razonable menos los costos a incurrir para su venta.

La preparación de los estados financieros de acuerdo con las NIIF requiere el uso de ciertas estimaciones contables críticas. Las áreas que involucran un mayor grado de juicio o complejidad o las áreas en las que los supuestos y las estimaciones son significativas para los estados financieros consolidados.

Disclosure of borrowings [text block]

El 6 de mayo de 2015, la Compañía emitió Bonos Senior por un monto total de US\$500 millones, con intereses del 3.75% que se pagarán semestralmente en mayo y noviembre de cada año y con vencimiento en 2025. Los Bonos Senior fueron objeto de una oferta privada a inversionistas institucionales calificados en los Estados Unidos de América, como se define en la Regla 144A, y otros mercados extranjeros bajo la Regla 144A y la Regulación S de la Ley de Valores de 1933 de los Estados Unidos de América y están garantizados por ciertas subsidiarias de Bece. Además, la Compañía presentó una solicitud para cotizar los Bonos Senior en la Bolsa de Valores de Irlanda y utilizó los fondos obtenidos para refinanciar un crédito puente contratado para adquirir las acciones de Bushmills.

Las Bonos Senior establecen ciertas obligaciones y restricciones para realizar ciertas transacciones, que incluyen: i) gravámenes; ii) transacciones de venta y arrendamiento en su modalidad de leaseback; iii) consolidaciones, fusiones o ventas; iv) transacciones importantes de financiamiento; v) requisitos de envío de reportes periódicos; y vi) información financiera auditada, entre otros.

El pago del capital e intereses de los Bonos Senior estará garantizado total e incondicionalmente por algunas subsidiarias de la Compañía.

La deuda a largo plazo incluye \$11,228,650 (monto principal) neto del costo de emisión de deuda por \$80,021 reducido por su reconocimiento al costo amortizado.

	<u>2020</u>	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Monto principal	\$ 11,148,629	\$ 9,344,657	\$ 9,745,014
Intereses devengados por pagar	<u>160,242</u>	<u>46,131</u>	<u>48,182</u>
Total	\$ 11,308,871	\$ 9,390,789	\$ 9,793,196
Menos, interes a pagar corto plazo	<u>160,242</u>	<u>46,131</u>	<u>48,182</u>
Deuda a largo plazo	<u>\$ 11,148,629</u>	<u>\$ 9,344,657</u>	<u>\$ 9,745,014</u>

	<u>Sep 30, 2020</u>	<u>Dic 31, 2019</u>	<u>Dic 31, 2018</u>
Saldo inicial deuda e intereses	\$ 9,390,789	\$ 9,793,196	\$ 9,818,351
Intereses	319,028	375,772	402,862
Intereses pagados	(223,775)	(359,731)	(374,063)
Fluctuación por tipo de cambio	<u>1,822,828</u>	<u>(418,448)</u>	<u>(53,954)</u>
Saldo final deuda e intereses	<u>\$ 11,308,871</u>	<u>\$ 9,390,789</u>	<u>\$ 9,793,196</u>

Los vencimientos correspondientes a la porción a largo plazo del monto principal al 30 de septiembre de 2020 son los siguientes.

<u>Años</u>	<u>Importe</u>
2020	\$ -
2021	-
2022	-
2023	-
2024	-
2025	<u>11,148,629</u>
	<u>\$ 11,148,629</u>

Disclosure of dividends [text block]

En la Asamblea General de Accionistas celebrada el 22 de junio de 2020, se aprobó una resolución para decretar y pagar un dividendo en efectivo por un monto de hasta \$1,115,355,900 equivalente a \$0.3081 por acción, de las utilidades retenidas. Los dividendos serán pagados a los accionistas a partir del 2 de julio de 2020.

En la Asamblea General de Accionistas celebrada el 30 de abril de 2019, se aprobó una resolución para decretar dividendos por un monto de \$1,962,221 equivalente a \$0.5473 por acción, de las utilidades retenidas. Los dividendos se pagaron en efectivo el 10 de mayo de 2019.

Disposiciones fiscales relacionadas con el capital contable

Los dividendos por pagarse en el futuro estarán exentos del impuesto sobre la renta si provienen de la Cuenta de Utilidad Fiscal Neta (CUFIN). Cualquier dividendo pagado en exceso de la CUFIN y la CUFIN reinvertida (CUFINRE) causará un impuesto equivalente al 42.86%. El impuesto resultante es pagadero por la Compañía y puede acreditarse contra el impuesto sobre la renta corriente del año en que se pague. El monto restante puede acreditarse en los dos ejercicios fiscales siguientes contra el impuesto del año o contra los pagos provisionales. Los dividendos pagados a los accionistas individuales, que provengan del saldo de la CUFIN, también estarán sujetos a una retención del 10%.

En el caso de una reducción de capital, cualquier exceso de capital contable sobre la cuenta de capital de aportación recibe el mismo tratamiento fiscal que los dividendos.

Disclosure of general information about financial statements [text block]

Becle, S. A. B. de C. V. y sus subsidiarias, a las que nos referimos colectivamente como Becle, el Grupo o la Compañía, es una compañía de licores reconocida a nivel mundial y el mayor productor de tequila del mundo. La compañía fabrica, comercializa y vende licores reconocidos internacionalmente y bebidas alcohólicas y no alcohólicas listas para tomar. La marca de tequila insignia de Becle es Jose Cuervo Especial, pero la Compañía ha desarrollado otras marcas de tequila comercializadas internacionalmente, incluidas 1800 y Gran Centenario. Becle también distribuye varias categorías de bebidas alcohólicas además del tequila, incluyendo vodka, whiskey, ron y licores, y comercializa más de 30 marcas en México.

La Compañía opera en tres regiones: (i) Estados Unidos de América y Canadá, (ii) México (iii) y el resto del mundo (principalmente América Latina [LATAM], Europa, Medio Oriente y África [EMEA] y Asia Pacífico [APAC]), y sus productos se venden en más de 85 países.

Las actividades de la Compañía en cada región son las siguientes:

- En México, la Compañía opera la mayor plantación privada de Agave Azul para controlar el proceso agrícola con el objetivo de asegurar un suministro suficiente de Agave Azul. El Grupo actualmente posee y opera dos destilerías de tequila y una y una instalación de procesamiento y embotellado, todas ubicadas en el estado de Jalisco, que forman parte del territorio de la Denominación de Origen del Tequila.
- En los Estados Unidos de América y Canadá, la Compañía distribuye sus productos a través de sus subsidiarias, Proximo Spirits, Inc. y Proximo Spirits Canadá, Inc. El Grupo posee tres destilerías (en

Colorado, Nueva York y California) y una planta embotelladora y centro de distribución en Indiana, Estados Unidos de América.

- En el resto del mundo, el Grupo distribuye a través de su subsidiaria, JC Master Distribution Limited, en la República de Irlanda. En Irlanda del Norte, The Old Bushmills Distillery Company Limited, se dedica a la destilación, maduración y el embotellado del whiskey irlandés Bushmills y otros whiskies irlandeses.

Becle está registrada en la Bolsa Mexicana de Valores y su domicilio se encuentra en Guillermo González Camarena 800, Santa Fe, Álvaro Obregón, Ciudad de México, 01210.

Disclosure of issued capital [text block]

El capital social al 30 de septiembre de 2020 se compone de la siguiente manera:

	Capital fijo mínimo
3,591,176,301 acciones Serie Única sin valor nominal, totalmente suscrita y pagadas	\$ 11,283,642
Incremento acumulado de los efectos de inflación al 31 de diciembre de 2007	<u>141,392</u>
Total	\$ 11,425,034

El capital social de la Compañía asciende a \$11,283,642, de los cuales, \$50 corresponden a la parte fija y \$11,283,592 corresponden a la parte variable, y los efectos de inflación de años anteriores a 2007 por \$141,392.

Al 30 de septiembre de 2020, las acciones que representan el capital social de la Compañía son acciones de la Serie “Única” comunes, ordinarias, nominativas, sin valor nominal, que están inscritas en el Registro Nacional de Valores en México. De acuerdo con la NIC 29 “Hiperinflación”, una entidad debe reconocer los efectos de la inflación en la información financiera cuando una economía acumula 100% de inflación en un período de tres años. México fue considerado una economía hiperinflacionaria hasta 2007, y por esa razón, la Compañía reconoció todos los efectos acumulativos de inflación hasta ese año.

Los accionistas controladores poseen aproximadamente el 86% de todas las acciones en circulación de la Serie Única al 30 de septiembre de 2020.

<u>Accionistas</u>	Número de acciones comunes	Tenencia de acciones comunes (%)
Varios fideicomisos y entidades privadas	3,105,933,737	86.49%
Inversionistas públicos	485,242,564	13.51%
	<hr/>	<hr/>
Total	3,591,176,301	100.00%
	<hr/>	<hr/>

Disclosure of significant accounting policies [text block]

Ver en el anexo (813000- Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC-34)

[800600] Notes - List of accounting policies

Disclosure of significant accounting policies [text block]

Ver en el anexo (813000- Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC-34)

Description of accounting policy for derivative financial instruments and hedging [text block]

Cobertura de inversión neta en una operación extranjera.

La Compañía aplica la contabilidad de coberturas al riesgo cambiario que surge en sus inversiones en operaciones extranjeras por las variaciones en tipos de cambio originadas entre la moneda funcional de dicha operación y la moneda funcional de la tenedora, independientemente de si la inversión es mantenida directamente o a través de una sub-tenedora. La variación en los tipos de cambio se reconoce en las otras partidas del resultado integral como parte del efecto por conversión, cuando se consolida la operación extranjera.

Para ello, la Compañía designa como instrumentos de cobertura la deuda denominada en una moneda extranjera, por lo que los efectos cambiarios que se originen por dicha deuda son reconocidos en los otros componentes de utilidad integral, en el renglón de efectos por conversión, en la medida que la cobertura sea efectiva. Cuando la cobertura no sea efectiva, las diferencias cambiarias son reconocidas en resultados.

Suspensión de la contabilidad de coberturas

La Compañía suspende la contabilidad de coberturas cuando el instrumento financiero derivados o el instrumento financiero no derivado ha vencido, es cancelado o ejercido, cuando el instrumento financiero derivado o no derivado no alcanza una alta efectividad para compensar los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo de la partida cubierta. La sustitución o la renovación sucesiva de un instrumento de cobertura por otro no es una expiración o resolución si dicha sustitución o renovación es parte del objetivo de gestión de riesgos documentado de la Compañía y es congruente con éste.

Al suspender la contabilidad de coberturas, en el caso de las coberturas de valor razonable, el ajuste al valor en libros de un importe cubierto para el que se usa el método de tasa de interés efectiva, se amortiza en resultados por el periodo de vencimiento, en el caso de coberturas de flujo de efectivo, las cantidades acumuladas en el capital contable como parte de la utilidad integral, permanecen en el capital hasta el momento en que los efectos de la transacción pronosticada afecten los resultados.

[813000] Notes - Interim financial reporting

Disclosure of interim financial reporting [text block]

Estos estados financieros consolidados se prepararon de conformidad con la NIC 34 Información Financiera Intermedia ("NIC 34"), emitida por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés).

Description of significant events and transactions

El 27 de enero de 2020, la Compañía adquirió ciertos activos inmobiliarios para la manufactura de tequila, de Desarrollo Inmobiliario Polanco, S. A. de C.V. por un monto de \$335,000.

El 14 de febrero de 2020, la Compañía adquirió el 10% de participación minoritaria en Icon Spirits, SLU, un distribuidor de bebidas alcohólicas con sede en Barcelona, España,

El 28 de febrero de 2020, la Compañía informó que ejerció la opción para adquirir una participación accionaria adicional del 29% en EBS.

El 18 de septiembre de 2020, la Compañía adquirió el 50% de participación adicional en Icon Spirits, SLU, acumulando una participación del 60%.

Description of accounting policies and methods of computation followed in interim financial statements [text block]

Nuevas normas contables y cambios adoptados por la Compañía

La Compañía ha aplicado las siguientes normas y modificaciones por primera vez para el año de reporte que comenzó el 1 de enero de 2019:

- NIIF 16 Arrendamientos

La NIIF 16 se publicó en enero de 2016. El resultado es que casi todos los contratos de arrendamiento se reconocen en el estado de situación financiera, ya que se ha eliminado la diferencia entre el arrendamiento financiero y el arrendamiento operativo. Según la nueva norma, el derecho a usar los bienes arrendados se registra en activos, y la obligación contractual de realizar pagos de arrendamiento se registra en pasivos. Las únicas excepciones son los arrendamientos a corto plazo y los arrendamientos que implican pagos de arrendamiento inmateriales.

- IFRIC 23 Incertidumbre sobre el tratamiento del impuesto sobre la renta

El 7 de junio de 2017, el IASB emitió el IFRIC 23 “Incertidumbre sobre el tratamiento del impuesto sobre la renta”. La interpretación explica la aplicación de los requisitos de reconocimiento y medición en la NIC 12 “Impuesto sobre la renta” cuando existe incertidumbre sobre el tratamiento del impuesto sobre la renta. Esta guía entró en vigor el 1 de enero de 2019.

La interpretación se aplica a la determinación de la utilidad fiscal (pérdida fiscal), bases impositivas, pérdidas fiscales no utilizadas, créditos fiscales no utilizados y tasas impositivas cuando existe incertidumbre sobre el tratamiento del impuesto a las ganancias en los términos de la NIC 12. El IFRIC considera que una entidad debe asumir que la autoridad tributaria con derecho a examinar cualquier cifra que se le informe puede examinar esas cifras y obtener pleno conocimiento de toda la información relevante al hacerlo. También debe considerar si es probable que la autoridad respectiva acepte cada tratamiento fiscal o Grupo de tratamientos fiscales utilizados o que se utilizarán al calcular el impuesto sobre la renta.

Si la entidad concluye que es probable que se acepte un tratamiento fiscal en particular, debe determinar el beneficio fiscal (pérdida fiscal), las bases fiscales, las pérdidas fiscales no utilizadas, los créditos fiscales no utilizados y las tasas impositivas de manera coherente con el tratamiento fiscal utilizado en la preparación su declaración de impuestos Si la entidad concluye que es poco probable que se acepte un tratamiento fiscal en particular, la entidad debe usar la cifra más probable o el valor esperado del tratamiento fiscal al determinar la utilidad fiscal (pérdida fiscal), bases impositivas, pérdidas fiscales no utilizadas, impuesto no utilizado créditos y tasas impositivas.

El Grupo considera que es probable que no se acepte la deducción fiscal de ciertos gastos de publicidad en México y otras posiciones fiscales tomadas de los años fiscales 2011 a 2015. La Compañía ha mantenido una serie de conversaciones con las autoridades fiscales mexicanas, pero si el resultado final no es favorable, esto aumentaría los impuestos por pagar y el gasto por impuestos corrientes del Grupo en \$117,000. Aunque en este escenario, el asunto estaría sujeto a litigios fiscales, la Administración reconoció este monto contra las ganancias retenidas de acuerdo con las directrices de implementación del IFRIC 23. El Grupo espera obtener una conclusión y, por lo tanto, certeza sobre la posición fiscal, en el primer semestre de 2020.

Cambios en políticas contables

NIIF 16 Arrendamientos

La norma afectó principalmente a la contabilización de los arrendamientos operativos de la Compañía, es decir, los contratos de terrenos para producir activos biológicos, arrendamientos de muebles, equipos y bienes inmuebles donde se encuentran las instalaciones de la Compañía.

Como se indica en párrafo anterior, la Compañía adoptó la NIIF 16 Arrendamientos utilizando el enfoque retrospectivo modificado en la fecha de transición del 1 de enero de 2019 y no ha reformulado la información comparativa del año 2018 según lo permitido por las disposiciones específicas de transición de esta norma. Por lo tanto, los ajustes derivados de las nuevas reglas de arrendamiento se reconocen en el estado de situación financiera al 1 de enero de 2019. Las nuevas políticas contables se revelan a través de esta Nota.

Al adoptar la IFRS 16, la Compañía reconoció los pasivos por arrendamiento en relación con los arrendamientos que previamente habían sido clasificados como "arrendamientos operativos" bajo los principios de la NIC 17 Arrendamientos. Estos pasivos se midieron al valor presente de los pagos de arrendamiento restantes, descontados utilizando la tasa incremental de financiamiento del arrendatario al 1 de enero de 2019. Los contratos de arrendamiento más significativos se relacionan con los terrenos para las plantaciones de agave y las oficinas corporativas. Para los arrendamientos de terrenos, los plazos de arrendamiento están alineados con el período de cosecha estimado. La tasa incremental de financiamiento promedio ponderado del arrendatario aplicada a los pasivos por arrendamiento al 1 de enero de 2019 fue de 10.32%. Algunos contratos de arrendamiento incluyen pagos variables que de acuerdo con la NIIF 16 se registran como gastos cuando ocurren.

Expedientes prácticos aplicados

Al aplicar la NIIF 16 por primera vez, el Grupo ha utilizado los siguientes recursos prácticos permitidos por la norma:

- aplicar una tasa de descuento única a una cartera de arrendamientos con características razonablemente similares;
- utilizar evaluaciones previas sobre si los arrendamientos son onerosos como una alternativa para la realización de una prueba de deterioro: no había contratos onerosos al 1 de enero de 2019.
- Contabilizar los arrendamientos operativos con un plazo de arrendamiento restante de menos de 12 meses a partir del 1 de enero de 2019 como arrendamientos a corto plazo;
- excluir los costos directos iniciales para la medición del activo por derecho de uso en la fecha de la aplicación inicial, y
- usar un enfoque retrospectivo para determinar el plazo del arrendamiento donde el contrato contiene opciones para extender o terminar el arrendamiento.

El Grupo también ha elegido no reevaluar si un contrato es o contiene un contrato de arrendamiento a la fecha de adopción. En cambio, para los contratos celebrados antes de la fecha de transición, el Grupo se basó en su

evaluación realizada aplicando la NIC 17 y la Interpretación 4 "Determinación de si un Acuerdo contiene un Arrendamiento". Además, la Compañía adoptó la exención provista por la NIIF 16, para registrar arrendamientos de bajo valor como parte del pasivo.

Medición de activos por derecho de uso

Los activos por derecho de uso se midieron por el monto igual al pasivo de arrendamiento, ajustado por el monto de cualquier prepago de arrendamiento pago acumulado relacionado con ese arrendamiento reconocido en el balance general al 31 de diciembre de 2018.

Contabilidad del arrendador

El Grupo no necesitó hacer ningún ajuste en la contabilidad de los activos mantenidos como arrendador bajo arrendamientos operativos como resultado de la adopción de la NIIF 16.

Negocio en marcha

La Compañía satisface sus necesidades de capital de trabajo mediante la reinversión de una parte significativa de sus utilidades anuales. La estructura financiera de la Compañía le permite endeudarse, a pesar de sus inversiones en gastos de capital llevados a cabo anualmente para aumentar las instalaciones de la Compañía. Considerando las posibles variaciones en el desempeño operativo, la Compañía cree que su presupuesto y proyecciones le permiten operar con su nivel actual de financiamiento y cumplir con todas las obligaciones de deuda. Actualmente, la Compañía cumple con sus obligaciones de pago y todos los convenios de deuda.

La gerencia espera que la Compañía asegure los recursos necesarios para continuar operando como negocio en marcha en el futuro previsible. En consecuencia, los estados financieros consolidados se prepararon sobre una base de negocio en marcha.

Consolidación

Subsidiarias

Las subsidiarias son entidades controladas por el Grupo. El Grupo controla una entidad cuando está expuesta o tiene derecho a rendimientos variables de su participación en la entidad y tiene la capacidad de afectar esos rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Las subsidiarias están totalmente consolidadas desde la fecha en que se transfiere el control a la Compañía. Se desconsolidan desde la fecha en que cesa el control.

Los saldos y las utilidades o pérdidas no realizadas en las operaciones entre compañías se eliminan en el proceso de consolidación. Cuando es necesario, las políticas contables se han modificado en las subsidiarias para ser consistentes con las políticas adoptadas por la Compañía.

La participación no controladora en los ingresos y en el capital de las subsidiarias se muestra por separado en el estado consolidado de resultados, en el estado de resultados consolidados integrales, en el estado consolidado de cambios en el capital contable y en el estado de situación financiera, respectivamente.

El siguiente es un resumen de la participación accionaria de la Compañía en las principales subsidiarias al 30 de septiembre de 2020 y al 31 de diciembre de 2019:

<u>Compañía</u>	<u>% de propiedad</u>	<u>Actividad</u>	
Casa Cuervo, S. A. de C. V.	100%	Fabricación, venta y comercialización en México y en todo el mundo.	
Sunrise Spirits Holding, Inc. (Proximo USA)	100%	Fabricación, venta y comercialización en los Estados Unidos de América.	Asociadas
JC Overseas, Ltd (incluye la subsidiaria the Old Bushmills Distillery Company Limited)	100%	Producción, fabricación, maduración y envasado de whisky irlandés y otras bebidas espirituosas y venta en EMEA y APAC.	Las
Azul Agricultura y Servicios, S. A. de C. V.	100%	Actividades agrícolas para operar las plantaciones de agave azul y mezcal de la compañía.	asociadas
Empresas proveedoras de servicios	Varios	Proveedor de servicios.	son todas las entidades

sobre las cuales el Grupo tiene influencia significativa pero no control o control conjunto. Las inversiones en asociadas se contabilizan utilizando el método de participación, después de haberse reconocido inicialmente al costo.

Según el método de participación, las inversiones se reconocen inicialmente al costo y luego son ajustadas para reconocer la participación del Grupo en las utilidades o pérdidas posteriores a la adquisición de la subsidiaria en resultados, y la participación del Grupo en los movimientos en otros resultados integrales (OCI) de la subsidiaria. Los dividendos recibidos o por cobrar de las asociadas se reconocen como una reducción en el importe en libros de la inversión. Cuando la participación del Grupo en las pérdidas en una subsidiaria o asociada es igual o superior a su participación en dicha entidad, el Grupo no reconoce pérdidas adicionales.

Las utilidades no realizadas en transacciones entre el Grupo se eliminan en la medida de la participación del Grupo en estas entidades. Las pérdidas no realizadas también se eliminan a menos que la transacción proporcione evidencia de un deterioro del activo transferido.

El valor en libros de las inversiones registradas por el método de participación se evalúa anualmente por posible deterioro.

Cuando el Grupo deja de contabilizar una inversión debido a una pérdida de influencia significativa, cualquier interés retenido en la entidad se vuelve a medir a su valor razonable, con el cambio en el valor en libros reconocido en resultados. Este valor razonable se convierte en el importe en libros inicial para efectos de contabilizar posteriormente el interés retenido como un activo financiero. Además, cualquier monto previamente reconocido en OCI con respecto a esa entidad se contabiliza como si el Grupo hubiera dispuesto directamente de los activos o pasivos relacionados. Esto puede significar que las cantidades previamente reconocidas en OCI se reclasifiquen a resultados.

Información por segmentos

La información del segmento presentada es consistente con los informes de gestión proporcionados al Comité de Estrategia, que está integrado por el CEO, el Director de Operaciones y el Director Financiero (el principal responsable de la toma de decisiones operativas o CODM).

Transacciones en moneda extranjera.

Moneda funcional y de informe

Las partidas incluidas en los estados financieros de cada una de las subsidiarias y asociadas del Grupo se miden utilizando la moneda del entorno económico primario en el que opera la entidad (“la moneda funcional”). Los estados financieros consolidados se presentan en pesos mexicanos, que es la moneda funcional de la tenedora.

Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a pesos mexicanos (la moneda de presentación) de la siguiente manera:

? Los activos y pasivos se convierten a la fecha del balance

? Los ingresos y gastos son traducidos a los tipos de cambio promedio (a menos que esto no sea una aproximación razonable del efecto acumulado de los tipos de cambio vigentes en las fechas de la transacción, en cuyo caso los ingresos y gastos se convierten en las fechas de las transacciones), y

? Las diferencias de moneda extranjera se reconocen en otros resultados integrales y se acumulan en la reserva de conversión, excepto en la medida en que la diferencia de conversión se asigne al interés minoritario.

Activos Financieros

Clasificación

La Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías de medición:

? aquellos que se medirán posteriormente al valor razonable (ya sea a través de OCI o de resultados), y

? los que se medirán al costo amortizado.

La clasificación depende del modelo de negocio de la entidad para administrar los activos financieros y los términos contractuales de los flujos de efectivo

Las cuentas por cobrar son montos adeudados por los clientes por bienes vendidos en el curso normal del negocio. Por lo general, deben liquidarse dentro de los 60 días y, por lo tanto, todos se clasifican como al corriente. Las cuentas por cobrar se reconocen inicialmente por el importe de la contraprestación incondicional, a menos que contengan componentes financieros importantes, cuando se reconocen a su valor

razonable. La Compañía mantiene las cuentas por cobrar comerciales con el objetivo de recolectar los flujos de efectivo contractuales y, por lo tanto, los mide posteriormente al costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectiva.

Para los activos medidos a valor razonable, las ganancias y pérdidas se registrarán en resultados o en OCI. La Compañía reclasifica las inversiones de deuda cuando y solo cuando cambia su modelo de negocio para administrar esos activos.

Reconocimiento y disposición

Las compras y ventas de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, que es la fecha en que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo. Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos de recibir flujos de efectivo de los activos financieros han expirado o se han transferido y la Compañía ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad.

Medición

En el reconocimiento inicial, la Compañía mide un activo financiero a su valor razonable más, en el caso de un activo financiero que no está al valor razonable con cambios en resultados (FVPL), los costos de transacción directamente atribuibles a la adquisición del activo financiero. Los costos de transacción de los activos financieros contabilizados a fair value con cambios en resultados se cargan en resultados.

Los activos financieros con derivados implícitos se consideran en su totalidad al determinar si sus flujos de efectivo son únicamente pagos de capital e intereses.

Instrumentos de deuda

La medición posterior de los instrumentos de deuda depende del modelo de negocio de la Compañía para administrar el activo y las características de flujo de efectivo del activo. Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, la Compañía tiene las siguientes categorías de medición en las que clasifica sus instrumentos de deuda:

? Costo amortizado: los activos que se mantienen para cobrar los flujos de efectivo contractuales, donde esos flujos de efectivo representan únicamente pagos de principal e intereses, se miden al costo amortizado. Los ingresos por intereses de estos activos financieros se incluyen en los ingresos financieros utilizando el método de tasa de interés efectiva. Cualquier ganancia o pérdida que surja en la baja en cuentas se reconoce directamente en resultados.

Instrumentos de capital

? La Compañía posteriormente mide todas las inversiones en instrumentos de capital a valor razonable. Cuando la administración del Grupo ha elegido presentar las utilidades y pérdidas en el valor razonable de las inversiones en instrumentos de capital en OCI, no hay una reclasificación posterior de las utilidades y pérdidas del valor razonable en resultados después de la baja de la inversión.

Deterioro

La Compañía evalúa a futuro las pérdidas crediticias esperadas (Expected Credit Losses - ECL”) asociadas con sus instrumentos de deuda contabilizados al costo amortizado. La metodología de deterioro aplicada depende de si ha habido un aumento significativo en el riesgo de crédito. Para las cuentas por cobrar, la Compañía aplica el enfoque simplificado, que requiere que las pérdidas de por vida esperadas se reconozcan desde el reconocimiento inicial de las cuentas por cobrar.

Para medir la ECL, las cuentas por cobrar se han agrupado según las características de riesgo de crédito que comparten y los días vencidos. Los porcentajes de pérdida esperada se basan en los perfiles de pago de las ventas durante un período de 24 meses antes del 31 de diciembre de 2019 o el 1 de enero de 2019, respectivamente, y las pérdidas de crédito históricas correspondientes experimentadas dentro de este período. Las tasas de pérdida histórica se ajustan para reflejar la información actual y prospectiva sobre los factores macroeconómicos que afectan la capacidad de los clientes para liquidar las cuentas por cobrar.

Las cuentas por cobrar se cancelan cuando no hay una expectativa razonable de recuperación. Los indicadores de que no hay una expectativa razonable de recuperación incluyen, entre otros, la incapacidad de un deudor de participar en un plan de pago con la Compañía y la imposibilidad de realizar pagos contractuales. Las pérdidas por deterioro de las cuentas por cobrar se presentan dentro de la utilidad de operación. Las recuperaciones posteriores de montos previamente cancelados se acreditan contra la misma partida.

Efectivo y equivalentes de efectivo

Para efectos de presentación en el estado de flujos de efectivo, el efectivo y los equivalentes de efectivo incluyen efectivo en caja, depósitos mantenidos a la vista con instituciones financieras, otras inversiones a corto plazo, altamente líquidas, con vencimientos originales de tres meses o menos que son fácilmente convertibles a cantidades conocidas de efectivo y que están sujetas a un riesgo insignificante de cambios en el valor y sobregiros bancarios. Los equivalentes de efectivo están representados por inversiones en instrumentos gubernamentales.

Cuentas por cobrar

Las cuentas por cobrar se reconocen inicialmente al valor razonable y posteriormente se miden al costo amortizado, utilizando el método de tasa de interés efectiva, menos la provisión por deterioro. Todas las cuentas por cobrar vencen dentro de un año. Las cuentas por cobrar se liquidan sin intereses dentro de los términos comerciales normales.

Otros impuestos y cuentas por cobrar

La Compañía clasifica los saldos de impuestos a favor como impuesto al valor agregado y otros impuestos acreditables como otras cuentas recuperables. Si los derechos de cobro o la recuperación de estos montos no se realizan dentro de los 12 meses posteriores al cierre del año, se clasifican como a corto plazo; de lo contrario, se muestran como activos no circulantes.

Inventarios

Los inventarios se miden al costo o valor neto de realización, el menor. El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos para finalizar la producción y los costos necesarios estimados para cerrar la venta.

Los inventarios comprenden materiales directos, mano de obra directa y una proporción adecuada de gastos generales variables y fijos.

La Compañía clasifica como corto plazo, el inventario que está disponible para la venta, y como inventarios a largo plazo, aquellos que requieren un período de vencimiento para ser vendidos.

Clasificación, medición y valuación de activos biológicos

Los activos biológicos en poder de la Compañía consisten en plantas de Agave Azul Tequilana Weber (Agave Azul). Las plantas, que se cultivan en terrenos arrendados, se utilizan para la producción posterior de tequila bajo las marcas propias de la Compañía, que se comercializan tanto en el mercado interno como en el extranjero. El ciclo de madurez del agave oscila entre seis y ocho años; basado en esto, los activos biológicos se clasifican como maduros e inmaduros. Los activos biológicos maduros son aquellos que han alcanzado especificaciones para ser cosechables y son susceptibles de ser cosechados o comercializados; en consecuencia, estas plantas se miden al valor razonable (basado en el valor presente de los flujos de efectivo futuros descontados a una tasa determinada por el mercado) menos los costos de venta. Los costos de venta incluyen los costos incrementales de venta, principalmente los costos estimados de cosecha por kilogramo, pero excluyen los costos de transporte al mercado y el impuesto sobre la renta. Los activos biológicos inmaduros son plantas que no han alcanzado el punto de madurez porque su rendimiento y peso de contenido de azúcar no es suficiente para ser cosechado y no existe un mercado activo para tales plantas; en consecuencia, la Compañía contabiliza estos activos a su costo histórico acumulado, que incluye principalmente: estudios físicos y químicos para preparar la tierra, costos laborales, fertilizantes, monitoreo de plagas, poda de plantas, selección y plantación de plantas jóvenes y depreciación del derecho de uso de los activos de las plantaciones de agave; el monto así determinado se aproxima al valor razonable.

Los costos por préstamos se incluyen como parte de los activos biológicos.

Los activos biológicos se clasifican como corrientes si se van a cosechar dentro de un año; de lo contrario, se clasifican como no circulantes.

La Compañía considera los activos biológicos hasta que se cosechan las plantas. Cualquier procesamiento o transformaciones futuras después del punto de cosecha se contabilizan como inventario. Las plantas cosechadas se transfieren al inventario al valor razonable menos los costos de venta cuando se cosechan.

La NIC 41 "Agricultura" requiere que los cambios en el valor razonable resultantes del crecimiento biológico se presenten en el estado de resultados integrales. Estos efectos de valuación no han sido materiales y, por lo tanto, no se han registrado en los períodos presentados.

El valor razonable determinado para los activos biológicos se clasifica como nivel 3 en la jerarquía del valor razonable.

Propiedades, planta y equipo.

Los terrenos se valúan al costo menos cualquier pérdida por deterioro. Todos los demás componentes de propiedades, planta y equipo se miden al costo menos la depreciación acumulada y las pérdidas por deterioro acumuladas.

El costo incluye gastos directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de los activos construidos por la entidad incluye lo siguiente:

? El costo de los materiales y la mano de obra directa.

? Cualquier otro costo directamente atribuible a llevar el activo a una condición de trabajo para su uso previsto.

Los gastos posteriores se capitalizan solo si es probable que los beneficios económicos futuros asociados con el gasto fluyan al Grupo. Las reparaciones y el mantenimiento continuos se registran en el estado de resultados conforme se incurren.

Los componentes de propiedades, planta y equipo se deprecian desde la fecha en que se instalan y están listos para su uso o, en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en que el activo se completa y está listo para ser utilizado.

Los terrenos no se deprecian. La depreciación se calcula utilizando el método de línea recta para asignar el costo de los activos, neto de sus valores residuales, sobre sus vidas útiles estimadas de la siguiente manera:

	Años
Fabricación, embotellado, almacenamiento, maquinaria y equipo	7 a 25
Barriles	2 a 20
Edificios y construcciones	20 a 60
Equipo de transporte	5
Computadoras y equipos de telecomunicaciones	3 a 5
Muebles de oficina y equipo de laboratorio	5 a 10
Mejoras a locales arrendados	Durante el plazo restante del contrato, o su vida útil, lo que sea menor

Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales se revisan en cada fecha de los estados financieros consolidados y se ajustan si corresponde.

Si partes significativas de un elemento de propiedad, maquinaria y equipo tienen vidas útiles diferentes, se contabilizan como elementos separados (componentes principales) de propiedades, maquinaria y equipo.

Cualquier utilidad o pérdida en la disposición de un elemento de propiedad, maquinaria y equipo (determinada como la diferencia entre los flujos netos al momento de la disposición y el valor en libros de dicho elemento) se reconoce en el estado de resultados.

Costos por préstamos

Los costos por préstamos directamente atribuibles a la adquisición y construcción de activos calificados, que constituyen activos que requieren un período sustancial de tiempo hasta que estén listos para su uso o venta, se agregan al costo durante ese tiempo, hasta el momento en que estén listos para su uso o venta.

Los ingresos obtenidos de la inversión temporal de préstamos específicos que aún no se utilizan en activos calificados se deducen del costo de los préstamos elegibles para capitalización.

Intangibles

Crédito Mercantil

El crédito mercantil en adquisiciones de subsidiarias se incluye en activos intangibles. El crédito mercantil no se amortiza, pero se prueba su deterioro anualmente, o con mayor frecuencia si los eventos o cambios en las circunstancias indican que podría estar deteriorado y se contabiliza al costo menos las pérdidas por deterioro acumuladas. Las ganancias y pérdidas en la disposición de una entidad incluyen el importe en libros del crédito mercantil relacionado con la entidad vendida

El crédito mercantil se asigna a las unidades generadoras de efectivo con el fin de realizar pruebas de deterioro. La asignación se realiza a aquellas unidades generadoras de efectivo (UGE) o Grupos de unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien de la combinación de negocios en la que surgió el crédito mercantil. Las unidades o Grupos de unidades se identifican en el nivel más bajo en el que se supervisa el crédito mercantil para fines de gestión interna.

Las marcas comerciales y las marcas adquiridas en una combinación de negocios se reconocen a su valor razonable en la fecha de adquisición.

Las marcas registradas y la propiedad intelectual son: Boodles British Gin, Hangar 1 Vodka, Stranahan's Colorado Whiskey, Three Olives Vodka, Bushmills Irish Whiskey, Owey's Rum, Black Dirt Bourbon. La propiedad intelectual es Pendleton, que incluye Pendleton Midnight, Pendleton 1910 y Pendleton Directors' Reserve.

Las marcas registradas y las marcas tienen una vida útil indefinida; por lo tanto, no están sujetos a amortización. Hasta la fecha, no se han identificado factores que limiten la vida útil de estos activos. Se

considera que las marcas comerciales y la licencia para usar marcas tienen una vida útil indefinida debido al posicionamiento que tienen en el mercado y la inversión continua de la Compañía en actividades de mercadeo de creación de capital, y debido a que la experiencia de la Compañía y la evidencia del mercado indican que continuarán generando flujos de efectivo para la Compañía en forma indefinida. Además, la Compañía cree que no hay consideraciones legales, regulatorias o contractuales que limiten la vida útil de dichas marcas.

Activos intangibles con vida definida

Los activos intangibles que tienen vidas útiles definidas se muestran al costo histórico y posteriormente se contabilizan al costo menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro. La amortización de los activos intangibles con vida definida se calcula utilizando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas y se reconoce en resultados.

Las vidas útiles estimadas son las siguientes:

Años

Licencia de software 3 a 6

Los métodos de amortización y las vidas útiles se revisan en cada fecha de los estados financieros consolidados y se ajustan si corresponde.

Deterioro de activos no financieros

El crédito mercantil y los activos intangibles que tienen una vida útil indefinida no están sujetos a amortización y se prueban anualmente por deterioro, o con mayor frecuencia si los eventos o cambios en las circunstancias indican que podrían estar deteriorados. Se evalúa el deterioro de otros activos cuando los eventos o cambios en las circunstancias indican que el valor en libros puede no ser recuperable. Se reconoce una pérdida por deterioro por el monto por el cual el valor en libros del activo excede su monto recuperable. El monto recuperable es el mayor entre el valor razonable de un activo menos los costos de disposición y el valor en uso. Para efectos de evaluar el deterioro, los activos se agrupan en los niveles más bajos para los cuales hay entradas de efectivo identificables por separado que son en gran medida independientes de las entradas de efectivo de otros activos o Grupos de activos. Los activos no financieros distintos del crédito mercantil que sufrieron un deterioro se revisan para una posible reversión del deterioro al final de cada período sobre el que se informa.

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, no había signos de deterioro en los activos no circulantes sujetos a depreciación y amortización, y en el caso de los activos de vida indefinida, las pruebas anuales de deterioro de la Compañía no mostraron indicadores de deterioro.

Pagos anticipados

Los pagos anticipados representan los desembolsos realizados por la Compañía, en los cuales los beneficios y riesgos inherentes a los bienes que se adquirirán o en los que los servicios que se recibirán aún no se han

transferido. Los pagos anticipados se registran al costo y se muestran en el estado de situación financiera como activos corrientes cuando vencen en 12 meses o menos, y como no circulantes cuando vencen en más de 12 meses a partir de la fecha del estado de situación financiera. Una vez que los bienes y / o servicios han sido recibidos, deben registrarse como activos o gastos en el estado de resultados del período. Cuando los pagos anticipados pierden su capacidad de generar beneficios económicos futuros, el monto considerado irrecuperable se reconoce en el estado de resultados en el período en que esto ocurre. Los conceptos principales incluidos en los pagos anticipados son publicidad e impuestos indirectos federales pagados por anticipado.

Cuentas por pagar

Las cuentas por pagar son obligaciones de bienes o servicios adquiridos de proveedores en el curso normal de las operaciones. Las cuentas por pagar se clasifican como pasivos corrientes si el pago se realizará dentro de un año o menos (o en el ciclo normal de operaciones comerciales si es mayor). De lo contrario, se muestran como pasivos a largo plazo.

Las cuentas por pagar se reconocen inicialmente al valor razonable y posteriormente se miden a su costo amortizado, utilizando el método de tasa de interés efectiva.

Emisión de bonos

La emisión de los Bonos Senior de la Compañía se reconoció inicialmente a su valor razonable, neto de los costos incurridos en la transacción. Este financiamiento se registró posteriormente a su costo amortizado. Las diferencias, si las hay, entre los fondos recibidos (netos de los costos de transacción) y el valor de rescate se reconocieron en el estado de resultados durante el período de financiamiento, utilizando el método de tasa de interés efectiva.

Los préstamos se eliminan del balance general cuando la obligación especificada en el contrato se descarga, cancela o expira. La diferencia entre el importe en libros de un pasivo financiero que se ha extinguido o transferido a otra parte y la contraprestación pagada, incluidos los activos no monetarios transferidos o los pasivos asumidos, se reconocen en resultados como otros ingresos o costos financieros.

Otras cuentas por pagar

Estos montos representan pasivos por bienes y servicios prestados al Grupo antes del final del ejercicio que no se han pagado. Los montos no están garantizados y generalmente se pagan dentro de los 60 días posteriores al reconocimiento. Otras cuentas por pagar se presentan como pasivos a corto plazo, a menos que el pago no sea exigible dentro de los 12 meses posteriores al período de presentación de informes.

Reserva ambiental

La reserva ambiental se reconoció originalmente durante la adquisición de los activos de fabricación y almacenamiento ubicados en Lawrenceburg, Indiana, y corresponde a la mejor estimación de la Compañía del costo a pagar por la eventual reducción de asbesto en ese sitio. Esta reserva se ajusta prospectivamente en

función de la evidencia disponible al final de cada período de informe y se prepara una estimación del costo de remediación.

Impuestos sobre la renta

El impuesto sobre la renta se reconoce en el estado de resultados, excepto cuando se relaciona con partidas aplicadas directamente a otros resultados o pérdidas integrales o al capital contable. En este caso, el impuesto a las ganancias también se reconoce en otras partidas relacionadas con el resultado integral o directamente al capital contable, respectivamente.

Impuesto corriente

El impuesto corriente se basa en la utilidad fiscal del año. La utilidad fiscal es diferente de la utilidad contable debido a diferencias temporales y permanentes entre tratamientos contables y fiscales, y debido a elementos que nunca son gravables o deducibles de impuestos.

Impuestos diferidos

El impuesto diferido se reconoce por diferencias temporales entre el valor en libros de los activos y pasivos para fines de información financiera y su valor para fines fiscales. El monto del impuesto diferido refleja el monto recuperable esperado y se basa en la forma esperada de recuperación o liquidación del importe en libros de los activos y pasivos, utilizando la base de los impuestos en vigor o sustancialmente promulgados en la fecha del balance. Los activos por impuestos diferidos no se reconocen cuando es más probable que los activos no se realicen en el futuro.

El impuesto diferido no se reconoce por:

Diferencias temporales en el reconocimiento inicial de activos o pasivos en una transacción que no es una combinación de negocios y que no afecta ni a las utilidades ni a las pérdidas contables ni fiscales; y

Las diferencias temporales relacionadas con inversiones en subsidiarias y asociadas en la medida en que el Grupo pueda controlar el momento de la reversión de las diferencias temporales y es probable que no se reviertan en el futuro previsible.

El cargo correspondiente a los impuestos sobre las ganancias actualmente pagaderas se calcula de acuerdo con las leyes fiscales aprobadas a la fecha del balance en México y en los países en los que las filiales y asociadas de la Compañía operan y generan una base gravable. La gerencia evalúa periódicamente sus posiciones impositivas con respecto a las devoluciones de impuestos, ya que las leyes tributarias están sujetas a interpretación.

De acuerdo con esta evaluación al 31 de diciembre de 2019, la Compañía adoptó el IFRIC 23 y registró los efectos de las posiciones inciertas.

El activo por impuestos diferidos solo se reconoce en la medida en que es probable que se obtengan beneficios fiscales futuros y se puede aplicar contra cualquier diferencia temporal en los pasivos.

Los saldos de los activos y pasivos diferidos, impuestos sobre la renta, se compensan cuando existe un derecho legal de compensar los activos por impuestos corrientes contra los pasivos por impuestos corrientes y cuando los activos y pasivos por impuestos diferidos se relacionan con la misma entidad legal, o diferentes entidades tributarias donde los saldos se liquiden sobre una base neta. Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, la Compañía no mostró impuestos diferidos compensados.

Beneficios a empleados

Obligaciones a corto plazo

Los pasivos por sueldos y salarios, incluidos los beneficios no monetarios, las vacaciones anuales y la licencia por enfermedad acumulada que se espera que se liquiden en su totalidad dentro de los 12 meses posteriores al final del período en que los empleados prestan el servicio relacionado se reconocen con respecto a los servicios de los empleados hasta el final del período de presentación de informes y se miden a los montos que se espera pagar cuando se liquiden los pasivos. Los pasivos se presentan como obligaciones de beneficios a empleados a corto plazo en el balance general.

Otras obligaciones de beneficios a los empleados a largo plazo

En algunos países, la Compañía también tiene pasivos por vacaciones de servicio prolongadas y vacaciones anuales que no se espera que se liquiden por completo dentro de los 12 meses posteriores al final del período en que los empleados prestan el servicio relacionado. Por lo tanto, estas obligaciones se miden como el valor presente de los pagos futuros esperados que se realizarán con respecto a los servicios prestados por los empleados hasta el final del período sobre el que se informa, utilizando el método de crédito unitario proyectado. Se tienen en cuenta los niveles de sueldos y salarios futuros esperados, la experiencia de las salidas de los empleados y los períodos de servicio. Los pagos futuros esperados se descuentan utilizando los rendimientos del mercado al final del período de informe de los bonos gubernamentales de cupón cero con términos y monedas que coinciden, lo más cerca posible, con las salidas de efectivo futuras estimadas. Las nuevas mediciones como resultado de los ajustes de la experiencia y los cambios en los supuestos actuariales se reconocen en resultados.

Las obligaciones se presentan como pasivos corrientes en el balance general si la entidad no tiene el derecho incondicional de diferir la liquidación durante al menos 12 meses después del período de presentación de informes, independientemente de cuándo se espera que ocurra la liquidación real.

Obligaciones posteriores al empleo

La Compañía opera varios esquemas post-empleo, incluidos los planes de pensiones de beneficios definidos.

Obligaciones de pensiones

El pasivo o activo reconocido en el balance general con respecto a los planes de pensiones de beneficios definidos es el valor presente de la obligación de beneficios definidos al final del período de presentación del informe menos el valor razonable de los activos del plan. La obligación de beneficio definido se calcula anualmente por actuarios independientes utilizando el método de crédito unitario proyectado.

El valor presente de la obligación por beneficios definidos se determina descontando las salidas de efectivo futuras estimadas utilizando tasas de interés sobre la base de bonos gubernamentales de cupón cero que están denominados en la moneda en la que se pagarán los beneficios, y que tienen términos que se aproximan a los términos de la obligación relacionada.

El costo neto del periodo se calcula aplicando la tasa de descuento al saldo neto de la obligación de beneficio definido y el valor razonable de los activos del plan. Este costo se incluye en el gasto por beneficios a los empleados en el estado de resultados.

Las ganancias y pérdidas por nueva medición que surgen de los ajustes por experiencia y los cambios en los supuestos actuariales se reconocen en el período en que ocurren, directamente en otros resultados integrales. Se incluyen en las utilidades acumuladas en el estado de cambios en el patrimonio y en el balance general.

Los cambios en el valor presente de la obligación por beneficios definidos que resultan de las modificaciones o reducciones del plan se reconocen inmediatamente en resultados como costos por servicios pasados.

Para los planes de contribución definida, el Grupo paga contribuciones a los planes de seguro de pensiones administrados de forma pública o privada de forma obligatoria, contractual o voluntaria. El Grupo no tiene más obligaciones de pago una vez que se hayan pagado las contribuciones. Las contribuciones se reconocen como gastos por beneficios a los empleados cuando se vencen. Las contribuciones prepagas se reconocen como un activo en la medida en que esté disponible un reembolso en efectivo o una reducción en los pagos futuros.

Participación en los beneficios y planes de bonificación

La Compañía reconoce un pasivo y un gasto por bonos y participación en las ganancias basado en una fórmula que toma en consideración las ganancias atribuibles a los accionistas de la Compañía después de ciertos ajustes. El Grupo reconoce una provisión cuando está obligado contractualmente o cuando existe una práctica pasada que ha creado una obligación asumida.

Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación se pagan cuando la Compañía termina el empleo antes de la fecha normal de jubilación, o cuando un empleado acepta el despido voluntario a cambio de estos beneficios.

La Compañía reconoce los beneficios por terminación en la primera de las siguientes fechas: (a) cuando el Grupo ya no puede retirar la oferta de esos beneficios; y (b) cuando la entidad reconoce los costos de una

reestructuración que está dentro del alcance de la NIC 37 e implica el pago de beneficios por terminación. En el caso de una oferta hecha para fomentar la renuncia voluntaria, los beneficios por terminación se miden en función del número de empleados que se espera que acepten la oferta. Los beneficios que vencen más de 12 meses después del final del período de informe se descuentan al valor presente.

Capital social y acciones propias

Las acciones de la compañía colocadas en la Bolsa Mexicana de Valores se clasifican como capital social.

De conformidad con las disposiciones del Artículo 56 de la Ley del Mercado de Valores y el Título Seis de la Circular Única del Emisor, que establece que las acciones de la Compañía colocadas en la Bolsa Mexicana de Valores pueden adquirirse bajo ciertas reglas, la Compañía lleva a cabo el procedimiento para la compra o venta de acciones de la Compañía colocadas en la Bolsa Mexicana de Valores del fondo de recompra.

La compra de acciones propias emitidas por la Compañía que operan bajo la reserva de recompra se registran como una reducción en el capital contable de la Compañía hasta el momento en que esas acciones se cancelen o emitan nuevamente. Cuando esas acciones se vuelven a emitir, la contraprestación recibida se registra en el capital contable de la Compañía. Cualquier costo atribuible incremental (neto del impuesto sobre la renta) también se deduce del capital social.

Reconocimiento de ingresos

Las ventas netas son ventas brutas menos descuentos, ciertos impuestos especiales y aranceles. La Compañía incurre en impuestos especiales y aranceles en todo el mundo. En la mayoría de los países, los impuestos especiales y los derechos son efectivamente un impuesto que generalmente se paga cuando el producto terminado se traslada físicamente desde dentro de las instalaciones aduaneras y no está relacionado con el valor de las ventas.

Los ingresos por la venta de bienes se reconocen en función de los términos acordados con los clientes individuales en el momento del envío, entrega u otro punto específico cuando el Grupo transfiere el control sobre los bienes al cliente. En general, la transferencia del control de los bienes se produce en el momento de la entrega. Para aquellas ventas que permiten al cliente devolver un artículo, los ingresos se reconocen en la medida en que es muy probable que no se produzca ninguna devolución. Por lo tanto, la cantidad de ingresos reconocidos se ajusta a los rendimientos esperados que se estiman con base en los datos históricos de los productos. En estas circunstancias, se reconoce un pasivo por reembolso y un derecho a recuperar los bienes devueltos.

El derecho a recuperar el activo de bienes devueltos se mide al valor en libros anterior del inventario menos cualquier costo esperado para recuperar bienes. La responsabilidad de reembolso está incluida en otras cuentas por pagar y el derecho a recuperar los bienes devueltos está incluido en el inventario. La Compañía revisa su estimación de los rendimientos esperados en cada fecha de informe y actualiza los montos del activo y pasivo en consecuencia.

Los canales de distribución, dependiendo del territorio, incluyen minoristas, supermercados, mayoristas y supermercados donde los productos se consumen fuera de dichos establecimientos.

La Compañía otorga reembolsos a clientes en ciertos territorios. Los descuentos para clientes son negociados y documentados por el área comercial y se descuentan de los ingresos en el período en que se otorgan.

Arrendamientos

La Compañía ha cambiado su política contable para arrendamientos donde el Grupo es el arrendatario.

Los pagos realizados bajo arrendamientos operativos se reconocieron en resultados en línea recta durante el plazo del arrendamiento.

Utilidad por acción

La utilidad básica por acción ordinaria se calcula dividiendo el ingreso neto atribuible a la participación controladora entre el número promedio de acciones ordinarias en circulación durante el período, ajustado por las acciones de tesorería recompradas y retenidas. La Compañía no tiene acciones potencialmente dilutivas y, por lo tanto, las ganancias por acción básicas y diluidas son las mismas.

Combinación de negocios

El método de compra se utiliza para contabilizar todas las combinaciones de negocios, independientemente de si se adquieren instrumentos de capital u otros activos. La contraprestación transferida para la adquisición de una subsidiaria comprende:

- ? valores razonables de los activos transferidos,
- ? obligaciones contraídas con los antiguos propietarios del negocio adquirido,
- ? capital emitido por el Grupo,
- ? valor razonable de cualquier activo o pasivo resultante de un acuerdo de contraprestación contingente,
- y
- ? valor razonable de cualquier participación accionaria preexistente en la subsidiaria.

Los activos identificables adquiridos y los pasivos en una combinación de negocios, con excepciones limitadas, se miden inicialmente a sus valores razonables en la fecha de adquisición. El Grupo reconoce cualquier participación no controladora en la entidad adquirida sobre una base de adquisición por adquisición, ya sea a valor razonable o en la participación proporcional de la participación no controladora en los activos identificables netos de la entidad adquirida. Los costos relacionados con la adquisición se registran como gastos incurridos.

El exceso de (a) la contraprestación transferida y (b) el valor de la participación no controladora en la entidad adquirida; sobre el valor razonable de los activos netos identificables adquiridos se registra como crédito mercantil.

Combinación de negocios o adquisición de activos.

Una entidad determinará si una transacción es una combinación de negocios aplicando la definición de la NIIF 3 "Combinaciones de negocios", que requiere que los activos adquiridos y los pasivos asumidos constituyan un negocio, siempre que existan los siguientes tres elementos; 1) insumo: cualquier recurso económico que elabora, o tiene la capacidad de elaborar, productos si se les aplica uno o más procesos; 2) proceso: cualquier sistema, norma, protocolo, convención o regla que se aplica a una entrada o entradas, desarrolla o tiene la capacidad de producir productos, y 3) producto: el resultado de las entradas y procesos aplicados a ellos que proporcionan o tienen capacidad de proporcionar rentabilidad en forma de dividendos, menores costos u otros beneficios económicos directamente a los inversionistas u otros propietarios, miembros o participantes. Cuando los activos adquiridos no son un negocio, la entidad contabiliza la transacción como la adquisición de un activo y distribuirá el costo de la transacción entre los activos y pasivos identificables individualmente en función de sus valores razonables relativos en la fecha de compra. Esta transacción no dará lugar a un crédito mercantil, y en caso de incurrir en costos durante el proceso de adquisición, éstos se reconocen como parte del activo.

Provisiones, pasivos contingentes y procedimientos judiciales.

Las provisiones para reclamos legales se reconocen cuando el Grupo tiene una obligación presente legal o implícita como resultado de eventos pasados, es probable que se requiera una salida de recursos para liquidar la obligación, y el monto puede estimarse de manera confiable. Se reconoce una provisión si, y solo si: ha surgido una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado (el evento obligatorio), el pago es probable (más probable que no), y el monto puede estimarse confiablemente.

Ingresos y costos financieros

Los ingresos financieros incluyen los ingresos por intereses de los fondos invertidos y las ganancias cambiarias.

Los costos financieros comprenden gastos por intereses sobre préstamos, arrendamientos y pérdidas cambiarias.

Resultados integrales

Los resultados integrales se componen de los ingresos netos, los efectos de conversión, los cambios en el valor razonable de las inversiones de capital y los resultados de las pérdidas o ganancias actuariales en las obligaciones de beneficios a los empleados netos de impuestos sobre la renta, que se reflejan en el capital contable, pero que no constituyen contribuciones de capital, reducciones y/o distribuciones.

Estados de flujos de efectivo

La Compañía presenta el flujo de efectivo de las actividades de operación utilizando el método indirecto, en el cual la utilidad o pérdida se ajusta por los efectos de las transacciones que no requieren flujo de efectivo,

incluidas las asociadas con actividades de inversión o financiamiento. Además, la Compañía ha elegido presentar el efectivo recibido de intereses a favor como parte de las actividades de inversión y el efecto del pago de dividendos e intereses como parte de las actividades de financiamiento.

Dividendos

La Compañía actualmente no tiene una política de dividendos formal y no hay planes para adoptar dicha política; la Compañía tiene la intención de declarar dividendos anualmente y pagar esos dividendos en un solo pago durante el año.

Opción de compra para adquirir acciones de Old Camp propiedad de terceros

La Compañía tiene opciones de compra para adquirir el 35% de Old Camp, actualmente propiedad de terceros. Como la Compañía posee una participación mayoritaria del 65% en Old Camp, la administración concluyó que tenía control sobre esta entidad. La combinación de opciones de compra y venta, con el mismo período de ejercicio y precios similares, indicó que el acuerdo daría como resultado el ejercicio de las opciones de compra o las opciones de venta en el escenario más probable. Según este último, además de reconocer el interés minoritario, la Compañía ha reconocido un pasivo financiero por el valor presente del monto de ejercicio y ha adoptado una elección de política contable para reconocer los cambios posteriores en el valor del pasivo por la opción de venta del interés minoritario a través del capital contable.

Explanation of seasonality or cyclicity of interim operations

Los diferentes segmentos del Grupo están sujetos a ciertos efectos de estacionalidad, impactando sus ventas en ciertos meses del año, según los hábitos de consumo de la región de que se trate.

El período de incremento para el Grupo que se refiere a sus productos en México ocurre entre el 15 de septiembre y 31 de diciembre. Como resultado, las ventas del segmento se incrementan poco antes del 15 de septiembre (cuando comienza la distribución de los productos), y hasta diciembre.

El período de incremento para el Grupo que se refiere a sus productos en EE. UU. ocurre a partir del 5 de mayo y hasta el 4 de julio. Como resultado, las ventas del segmento también registran un incremento poco antes del 5 de mayo.

El whisky irlandés, del segmento Resto del Mundo, experimenta un incremento en su consumo en los meses de noviembre y diciembre. Como resultado, sus ventas también se incrementan en el último trimestre del ejercicio.

Dadas las diferencias en los hábitos de consumo entre las distintas regiones en donde opera el Grupo, se minimiza el impacto de la estacionalidad de los segmentos del Grupo; sin embargo, en el primer y tercer trimestre de cada año, comúnmente se registran ingresos y resultados más bajos en comparación con los del segundo y cuarto trimestre.

Dividends paid, ordinary shares:	0
---	---

Dividends paid, other shares:	0
--------------------------------------	---

Dividends paid, ordinary shares per share:	0
---	---

Dividends paid, other shares per share:	0
--	---

Description of compliance with IFRSs if applied for interim financial report

Estos estados financieros consolidados se prepararon de conformidad con la NIC 34 Información Financiera Intermedia ("NIC 34"), emitida por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés).